

А. Касьянова

Операции с товарами и услугами

Учебное пособие
по курсу "Национальное счетоводство"
2–е издание

© Компакт – проект TEMPUS CP-20109-98, 2000

© Экономический факультет НГУ, 2000

В предполагаемом пособии дано общее представление о национальном счетоводстве, основных принципах построения и структуры системы национальных счетов. Рассмотрены отдельные экономические операции с товарами и услугами и их синтез. Пособие рекомендовано студентам экономических специальностей высших учебных заведений.

**Автор-составитель – к.э.н., доцент Алевтина Алексеевна
Касьянова**

Новосибирск 2000

ПРЕДИСЛОВИЕ

Настоящее пособие - для тех, кто изучает систему национальных счетов.

Это второе издание учебных материалов, описывающих широкий класс операций с товарами и услугами, предпринятое автором.

Кроме устранения некоторых неточностей, допущенных в прежнем издании, оно было существенно переработано и дополнено. Не меняя общей структуры и логики изложения, изменения коснулись прежде всего первой главы, посвященной общим представлениям о национальном счетоводстве и СНС, и шестой главы, в которой рассматривается такой важный раздел СНС, как межотраслевой баланс. При раскрытии данной темы особое внимание уделено вопросам построения межотраслевого баланса и исчислению ВВП различными методами на основе его данных.

Предлагаемое пособие, кроме того, дополнено рядом конкретных примеров, что бесспорно послужит лучшему усвоению материала. Оно может быть также рекомендовано для самостоятельного изучения. Этому способствует строгая логика изложения, наличие большого количества схем, таблиц и материалов справочного характера.

Глава 1. ПРЕДСТАВЛЕНИЕ О НАЦИОНАЛЬНОМ СЧЕТОВОДСТВЕ

1.1. Что такое национальное счетоводство?

Краткое определение. **Национальное счетоводство - это статистический метод, который дает обобщенное представление о национальной экономике**, т.е. это статистический метод изучения взаимосвязей и процессов в экономике на ее макроуровне. Сделаем два комментария по поводу данного определения:

- Статистический метод: Слово "счетоводство" не должно нас вводить в заблуждение. Речь идет не о простом сложении каких-либо цифр. Цифры сами по себе не имеют особой значимости. Важны статистические показатели, то есть количественные характеристики тех или иных параметров определенных явлений и процессов. Поскольку стоит задача количественно описать экономику, то, очевидно, что только система взаимосвязанных статистических показателей позволяет дать действительно объективное представление обо всем многообразии экономических явлений и процессов. На построение именно такой системы макроэкономических показателей и ориентировано национальное счетоводство как статистический метод.

Эта система статистических показателей по существу является макроэкономической статистической моделью и получила название системы национальных счетов (СНС).

- Обобщенное представление: Экономическая деятельность любой страны проявляется в совершении миллионов элементарных сделок (транзакций) между хозяйственными единицами. Национальное счетоводство сводит в несколько десятков цифр это множество экономических актов. Но для того, чтобы на основе огромного массива данных обо всех этих актах можно было получить характеристику результатов экономической деятельности, необходимо как элементарные сделки, так и хозяйственные единицы упорядочить, т.е. свести в сравнительно небольшое число однородных групп:

- хозяйственные единицы группируются в институциональные сектора или для целей специального анализа производства - в отрасли экономики;

- элементарные сделки группируются в отдельные операции (С 1.1).

1.2. Некоторые исторические заметки

Идея дать целостное видение национальной экономики стара. Она зародилась в XVIII веке и связана с исследованиями физиократов. Экономическую таблицу, составленную Ф.Кенэ и его последователями, можно рассматривать как некий дальний прообраз национальных счетов. Однако подлинное возникновение национального счетоводства в современном виде относится к периоду после второй мировой войны.

До этого, конечно же, проводились расчеты отдельных макроэкономических показателей, таких как национальный доход, национальное богатство и др., но эти расчеты не носили постоянного характера и не были взаимосвязаны. Такое положение во многом объяснялось не востребоваанностью макроэкономической информации, ибо в западной экономической науке в тот период господствовали теории капиталистической системы ведения хозяйства, утверждающие, в частности, что эта система, основанная на свободной конкуренции, способна самонастраиваться и саморегулироваться в зависимости от рыночной конъюнктуры. При этом отрицалась необходимость активного вмешательства государства. Но ход мирового экономического развития наглядно доказал несостоятельность этих утверждений.

После Великого кризиса в 1929–33гг. в США и последовавшей за ним Великой депрессии, затянувшейся вплоть до начала второй мировой войны, стала очевидной необходимость активного вмешательства государства в экономику, а, следовательно, необходимость макроэкономической информации. Эти обстоятельства обусловили быстрое развитие макроэкономических статистических моделей на западе, среди которых особое значение имел межотраслевой баланс производственных взаимосвязей, разработанный В. Леонтьевым по данным США за 1929–32гг. Но следует заметить, что к этому времени в бывшем Советском Союзе уже был составлен впервые в мире баланс народного хозяйства (БНХ) за 1923–24 хозяйственный год. Бесспорно, отечественная школа балансовых построений на первоначальном этапе оказала большое влияние на формирование концепций макростатистического моделирования за рубежом.

Большой стимул к развитию национального счетоводства дал английский экономист Д. Кейнс, опубликовав в 1936 году свою книгу

«Общая теория занятости, процента и денег», в которой он впервые среди западных экономистов обосновал необходимость государственного регулирования экономики. Кроме того, безусловно, еще одно обстоятельство послужило развитию национального счетоводства: возникла необходимость наблюдения за использованием кредитов, выделяемых по плану Маршалла (1947г.), т.н. программе восстановления и развития Европы после второй мировой войны путем предоставления ей американской экономической помощи. Именно в этот период были разработаны важнейшие принципы национального счетоводства. Общие правила построения национальных счетов были созданы для Европейской организации экономического сотрудничества (ЕОЭС, ставшей в 1961г. ОЭСР), а затем распространены на страны - члены Организации Объединенных Наций в начале 50-х годов.

В 1953г. в ООН был подготовлен документ «Система национальных счетов и вспомогательных таблиц», который обычно рассматривается как первый стандарт ООН в области национального счетоводства. СНС ООН 1953г. содержала относительно ограниченное число счетов национальной экономики в целом, в рамках которых исчислялись наиболее важные макроэкономические показатели, она не включала систему счетов отдельных секторов экономики.

В конце 60-х годов СНС пересматривается. В 1968г. Статистической Комиссией ООН был одобрен второй стандарт ООН в области национального счетоводства. СНС ООН 1968г. была значительным шагом вперед по сравнению с СНС 1953г.. Прежде всего она включала не только традиционные счета национального дохода и национального продукта, но и новые блоки макроэкономической информации: межотраслевой баланс, баланс национального богатства, систему показателей движения финансовых ресурсов и др.. Кроме того, в СНС 1968г. были предусмотрены счета не только для экономики в целом, но и для ее секторов. СНС ООН 1968г. включала рекомендации по составлению национальных счетов в развивающихся странах, которые учитывали особенности их экономики, проблемы получения необходимой информации. Наконец, данная система наиболее последовательно использовала принцип двойной записи экономических операций, заимствованный из бухгалтерского учета.

Европейское сообщество, которое испытывало потребность в системе общих рекомендаций для его стран - членов, адаптировало СНС 1968г. к потребностям наиболее развитых европейских стран. Европейская система интегрированных экономических счетов (ЕСИЭС) была опубликована в 1970г.. В ЕСИЭС принят во внима-

ние ряд специфических особенностей в организации экономики и статистики стран Европейского Сообщества, в частности, в области налогообложения, способах финансирования различных издержек. ЕСИЭС была переработана в 1979г. с некоторыми модификациями.

В начале 80-х годов Статистическая комиссия ООН приняла решение о пересмотре СНС 1968г. Основная цель пересмотра состояла в том, чтобы, не отказываясь от основополагающих концепций и определений, добиться большей логичности и последовательности в общей структуре системы, уточнить границы экономического производства, трактовку отдельных статей расходов и доходов, а главное – обеспечить более полную гармонизацию показателей СНС со смежными системами макроэкономических показателей, такими как платежный баланс, межотраслевой баланс, государственный бюджет.

В 1993г. Статистическая комиссия ООН одобрила новую СНС, работа над которой продолжалась около 10 лет. СНС-93 - новейшие международные рекомендации в области национального счетоводства. Она разработана с участием пяти международных организаций: ООН, МВФ, ОЭСР, Евростат и Мировой Банк. Европейский Союз адаптировал эти рекомендации для европейских стран и создал новую систему, получившую название ЕСИЭС-95 (С 1.2). В ходе дискуссии Советом Европейского Союза вынесено решение об обязательном применении Евростатом национальных счетов стран - членов Европейского экономического пространства.

Социально-экономические и политические изменения во всех странах Центральной Европы и распад Советского Союза вызвали необходимость перестройки в них статистики, внедрение в нее показателей и их систем, приспособленных для характеристики рыночной экономики. С начала 90 - х годов все страны Центральной Европы и бывшего СССР строят национальные счета согласно правилам СНС и ЕСИЭС. Первые результаты уже опубликованы.

1.3. Общая схема

Для самого общего описания механизма рыночной экономики и изучения условий экономического равновесия национальное счетоводство выделяет главные экономические функции (производство, потребление, накопление) и дополнительную экономическую функцию, связанную с движением доходов – посредничество в распределении и перераспределении доходов. Эти функции выполняются в результате совершения множества экономических опера-

ций, регистрация которых в счетах позволяет описать и проанализировать потоки доходов и расходов каждого сектора экономики за определенный период времени.

В описании экономической деятельности каждого сектора выделяются следующие этапы:

I. Производство

Производство является исходной стадией экономического цикла. В результате производства создаются товары и услуги, а также образуются первичные доходы.

Связь между процессом образования доходов и процессом их использования осуществляется посредством их распределения.

II. Распределение доходов

Распределение образованных в результате производства доходов между непосредственными участниками процесса производства и теми институциональными секторами, которые предоставили в пользование производителям финансовые активы, землю, нефинансовые произведенные активы* - есть первичное распределение доходов.

Первичные доходы через систему текущих трансфертов (налоги на доходы и собственность, отчисления на социальное страхование, пособия по социальному обеспечению и т.д.) перераспределяются между институциональными секторами. Это вторичное распределение доходов.

Доход, которым обладает сектор после перераспределения, называется располагаемым.

III. Использование доходов

Располагаемые доходы используются на:

- конечное потребление, то есть непосредственно для удовлетворения потребностей людей как индивидуальных, так и коллективных;
- сбережение, то есть накопление финансовых и нефинансовых активов.

Каждой стадии соответствует специальный счет или группа счетов. Задача каждого счета – показать как сводится баланс доходов и расходов в соответствующих секторах в связи с выполнением ими основных экономических функций.

Система завершается построением балансовых таблиц, отражающих изменение богатства (имущества) в результате накопления за определенный период времени (С. 1.3).

* Классификация экономических активов приведена в приложении 1.

1.4. Концепция производства

Национальное счетоводство количественно описывает экономическую деятельность. Поэтому концепция производства, определяющая содержание и границы экономической деятельности, занимает центральное место в его теоретических основах.

Концепция производства носит исторический характер. Она менялась вместе с развитием общества и ростом производительных сил.

1. Франсуа Кенэ (1694 - 1774), возглавивший школу физиократов, полагал, что только сельскохозяйственная деятельность является производительной. По его мнению, во всех других отраслях экономики происходит лишь изменение формы продуктов, произведенных в сельском хозяйстве. Не следует забывать, что концепция производства физиократов появилась на свет, когда сельское хозяйство было ведущей отраслью экономики, а доход, образованный в ней, составлял значительную часть доходов нации.

Несостоятельность данной теории стала очевидной в период, когда быстрыми темпами начала развиваться обрабатывающая промышленность.

2. Адам Смит (1723 - 1790) – основоположник теории трудовой стоимости критиковал концепцию производства Ф. Кенэ, считая ее слишком ограниченной. Для А. Смита богатство - это продукт не земли, а человеческого труда. Чтобы выделить производственную сферу, А. Смит вводит отличие, использованное затем К. Марксом, между производительным и непроизводительным трудом: производительный труд участвует в создании или обращении материальных благ. Материальные блага могут накапливаться, а значит, служить основой роста богатства. По мнению Смита, деятельность по оказанию услуг имеет непроизводительный характер и не должна включаться в понятие экономического производства.

3. Карл Маркс (1818 - 1883) воспринял теорию трудовой стоимости Адама Смита. Он, так же как и А. Смит, представлял труд источником богатства, принимал разделение труда на производительный и на непроизводительный и, соответственно, разграничение экономики на две сферы: производственную сферу и непроизводственную или сферу услуг, в которой продукт и доход не создаются, а лишь происходит процесс перераспределения и использования произведенных в производственной сфере материальных благ и доходов. Однако, по мнению К. Маркса, непроизводственная сфера включает оказание не всех услуг, а лишь тех, которые носят нематериальный характер.

Данная трактовка производственной деятельности позднее была принята на вооружение советскими политэкономами, а также официальной советской статистикой. Она была положена в основу методологии составления баланса народного хозяйства, разрабатывавшегося в СССР и других социалистических странах для целей, аналогичных целям СНС, т.е. для описания и анализа макроэкономики.

4. Жан-Батист Сэй (1767 - 1832) придерживался иной трактовки экономического производства. Для Ж.-Б.Сэя производство - это не создание материальных благ, а создание полезностей. Ж.-Б.Сэй отмечает, что услуги, как и товары, полезны, и что они, как и товары, созданы благодаря сочетанию трех основных факторов производства: труда, капитала и земли. К критериям полезности Ж.-Б.Сэй добавляет критерий обмена: экономические блага должны обладать способностью быть обмененными. Ж.-Б.Сэй предлагает ограничить производство созданием множества товаров и услуг, обладающих полезностью и способных быть обмененными.

Именно эта концепция экономического производства положена в основу методологии современного национального счетоводства за одним исключением. Оно касается деятельности членов домашних хозяйств по оказанию услуг друг другу.

Граница экономического производства проходит внутри домашних хозяйств: исключаются из производства домашние и личные услуги, оказываемые членами одного и того же домашнего хозяйства (уборка, текущий ремонт предметов длительного пользования, приготовление и подача пищи, уход за детьми, их воспитание и т.д.). Но при этом учитывается в границах экономической деятельности производство услуг, оказываемых наемной оплачиваемой домашней прислугой, а также услуг по проживанию в собственных жилищах (С 1.4).

Важно отметить, что в СНС ООН 1993г. экономическое производство охватывает также теневую экономику, т.е. производство обычных товаров и услуг, осуществляемое подпольным образом с целью сокрытия доходов от налогообложения, а кроме того производство юридически незаконных товаров и услуг (наркотики, контрабанда, оружие, проституция и т.д.).

Однако на практике многие страны еще не готовы включать в расчет ВВП, НД и других макроэкономических показателей оценки теневой экономической деятельности.

1.5. Счета и таблицы

Система национальных счетов содержит следующие классы счетов:

I - Счета сводные (консолидированные)

а) счета внутренней экономики:

- счет товаров и услуг,
- счет производства,
- счет образования доходов,
- счет распределения доходов,
- счет использования доходов,
- счет капитальных затрат,
- финансовый счет;

б) счета внешнеэкономических связей:

- счет текущих операций,
- счет капитальных затрат,
- финансовый счет.

II - Счета секторов (все счета внутренней экономики, кроме счета товаров и услуг).

III - Счета отраслей (счет производства, счет образования доходов).

IV - Счета отдельных видов экономических операций (например, счета операций с другими странами, счет товаров и услуг).

Схемы основных счетов СНС для институциональных секторов представлены в С 1.5.

Балансовое представление счетов является гарантией взаимосвязи показателей. Оно позволяет проследить за образованием дохода, его распределением и использованием, выделяя на каждом этапе путем расчета балансирующих статей (сальдо счета) сводные показатели, важные сами по себе для экономического анализа: добавленная стоимость, располагаемый доход, сбережение и т.д..

Кроме названных классов счетов СНС содержит сводные таблицы (С 1.6), которые дают обобщенное представление:

- о механизме функционирования национальной экономики (Сводная экономическая таблица, С1.7),
- о производственном аппарате (Таблица затраты - выпуск, С 1.8),
- о финансовых потоках (Таблица финансовых операций).

Система завершается построением балансов активов и пассивов, отражающих общие изменения национального богатства в отчетном периоде (С 1.9, С 1.10).

1.6. Построение счетов

Для построения системы национальных счетов необходимо найти и использовать все доступные источники информации: анкеты, переписи, данные, предоставляемые государственной статистикой, и т.д.

Дилемма точность/сроки. К сожалению, данные статистики являются тем менее точными, чем они более свежие. Единственное решение - использование так быстро, как это возможно, предварительных оценок, а затем их корректировка по мере того, как более надежными и более доступными станут данные статистики. Поэтому годовые национальные счета подвергаются пересмотру по крайней мере один или два раза в год: предварительный счет, основывающийся на неполных или менее точных данных, трансформируется в окончательный, который содержит более подробную и достоверную информацию.

Потребность в анализе экономического развития в краткосрочном периоде ведет к необходимости построения квартальных счетов, содержащих индикаторы изменения конъюнктуры. Они используются для наиболее раннего выявления изменения тенденций и анализа экономических циклов, своевременного осуществления мер экономической политики, прогнозирования ситуации. На квартальной основе статистическими службами большинства стран рассчитывается только ВВП и его компоненты.

В процессе формирования квартальных национальных счетов выделяется несколько этапов:

I – Получение предварительных итогов.

Оперативная информация предоставляется в течение трех месяцев после окончания отчетного квартала. На основе квартальных показателей формируются предварительные годовые оценки.

II – После появления годовых национальных счетов, построенных с использованием наиболее полной и качественной информации, квартальные показатели корректируются в соответствии с годовыми цифрами.

В дальнейшем годовые показатели могут уточняться на основе все более совершенных статистических данных и качественных расчетов. Соответственно уточняются и квартальные показатели.

Пересмотр счетов. Однако статистика не стоит на месте: появляются новые источники данных, совершенствуются методики расчетов. По мере получения новой информации годовые национальные счета, построенные ранее на достаточно точных данных, должны быть пересмотрены. Проблема пересмотра счетов связана

не только с появлением новой статистической информации, но и необходимостью изменения базисного года для серии счетов, сопоставимых в длительный период времени. Такие пересмотры требуют больших затрат и их следствием является разрыв временных рядов. Именно поэтому принято менять базисный год не ранее, чем через 5 лет. При этом изменение базы обязательно должно сопровождаться корректировкой счетов прошлых лет в соответствии с новыми оценками.

Пересмотр счетов создает определенные трудности для пользователей статистической информацией. Но такова общепринятая мировая практика, внедряемая в настоящее время в России.

С 1.1

ЧТО ТАКОЕ НАЦИОНАЛЬНОЕ СЧЕТОВОДСТВО?

Статистический метод

Обобщенное представление о национальной экономике

.....> Необходимость объединения в крупные категории:

- элементарные единицы> Институциональные сектора
... и Отрасли

- элементарные сделки> Операции

С 1.2

ИСТОРИЧЕСКАЯ СПРАВКА

		<hr/>	
		СССР	
1930			
		Великобритания и др.	
1940			
	ЕОЭС	Франция	
1950			
	СНС ООН 1953г.		
	.		БНХ
1960			
	СНС ООН 1968г.		
1970		ЕСИЭС 1970г.	
		ЕСИЭС 1979г.	
1980			
1990			
	СНС ООН 1993г. (ООН, ОЭСР, Евростат, МВФ, Мировой Банк)		
1995		ЕСИЭС 1995г.	

ОБЩАЯ СХЕМА

ПРОИЗВОДСТВО

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ДОХОДОВ

- Первичное

- Вторичное

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДОХОДОВ

- на Конечное потребление

- на Сбережение

- нефинансовое

- финансовое

**БОГАТСТВО
(ИМУЩЕСТВО)
на
начало периода**

Сбережение
-----> Переоценка ----->

**БОГАТСТВО
(ИМУЩЕСТВО)
на
конец периода**

Другие изменения

ГРАНИЦЫ ПРОИЗВОДСТВА

ПРОИЗВОДСТВО ТОВАРОВ

Промышленность, Сельское хозяйство, Лесное хозяйство, Строительство и другие виды деятельности по производству товаров

ПРОИЗВОДСТВО РЫНОЧНЫХ УСЛУГ

Торговля, грузовой транспорт

БНХ

Другие рыночные нефинансовые услуги

Французская система 1949-1975

Финансовые услуги и услуги страхования

ПРОИЗВОДСТВО НЕРЫНОЧНЫХ УСЛУГ

Услуги органов государственного управления

Услуги частных некоммерческих организаций

Домашние услуги для собственного потребления

- услуги наемной прислуги
- услуги по проживанию в собственном жилище

СНС ООН и ЕСИЭС

- прочие услуги

СХЕМЫ ОСНОВНЫХ СЧЕТОВ институциональных секторов

Счет производства

Использование	Ресурсы
2. Промежуточное потребление	1. Валовой выпуск товаров и услуг
<u>3. Валовая добавленная стоимость</u> (1-2)	

Счет образования дохода

Использование	Ресурсы
2. Оплата труда наемных работников	1. Валовая добавленная стоимость
3. Чистые другие налоги на производство	
<u>4. Валовая прибыль/валовой смешанный доход</u> (1-2-3)	

Счет распределения дохода

Использование	Ресурсы
6. Доходы от собственности переданные	1. Валовая прибыль/валовой смешанный доход
7. Текущие трансферты переданные	2. Оплата труда
8. <u>Валовой располагаемый доход</u> (1+2+3+4+5-6-7)	3. Чистые налоги на производство
	4. Доходы от собственности полученные
	5. Текущие трансферты полученные

Счет использования дохода

Использование	Ресурсы
2. Конечное потребление	1. Валовой располагаемый доход
3. <u>Валовое сбережение</u> (1-2)	

Счет операций с капиталом

Использование	Ресурсы
3. Валовое накопление основного капитала	1. Валовое сбережение
4. Изменение запасов материальных оборотных средств	2. Сальдо капитальных трансфертов (капитальные трансферты полученные - капитальные трансферты переданные)
5. Чистое приобретение ценностей	
6. Чистые покупки земли и нефинансовых нематериальных активов	
7. <u>Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)</u> (1+2-3-4-5-6)	

Финансовый счет

Использование	Ресурсы
2. Чистые потоки финансовых требований	1. Чистые потоки финансовых обязательств
3. <u>Сальдо финансовых требований и обязательств</u> (1-2)	

СВОДНЫЕ ТАБЛИЦЫ

Глобальный синтез:

**Счета институциональных секторов
и Сводная Экономическая Таблица**

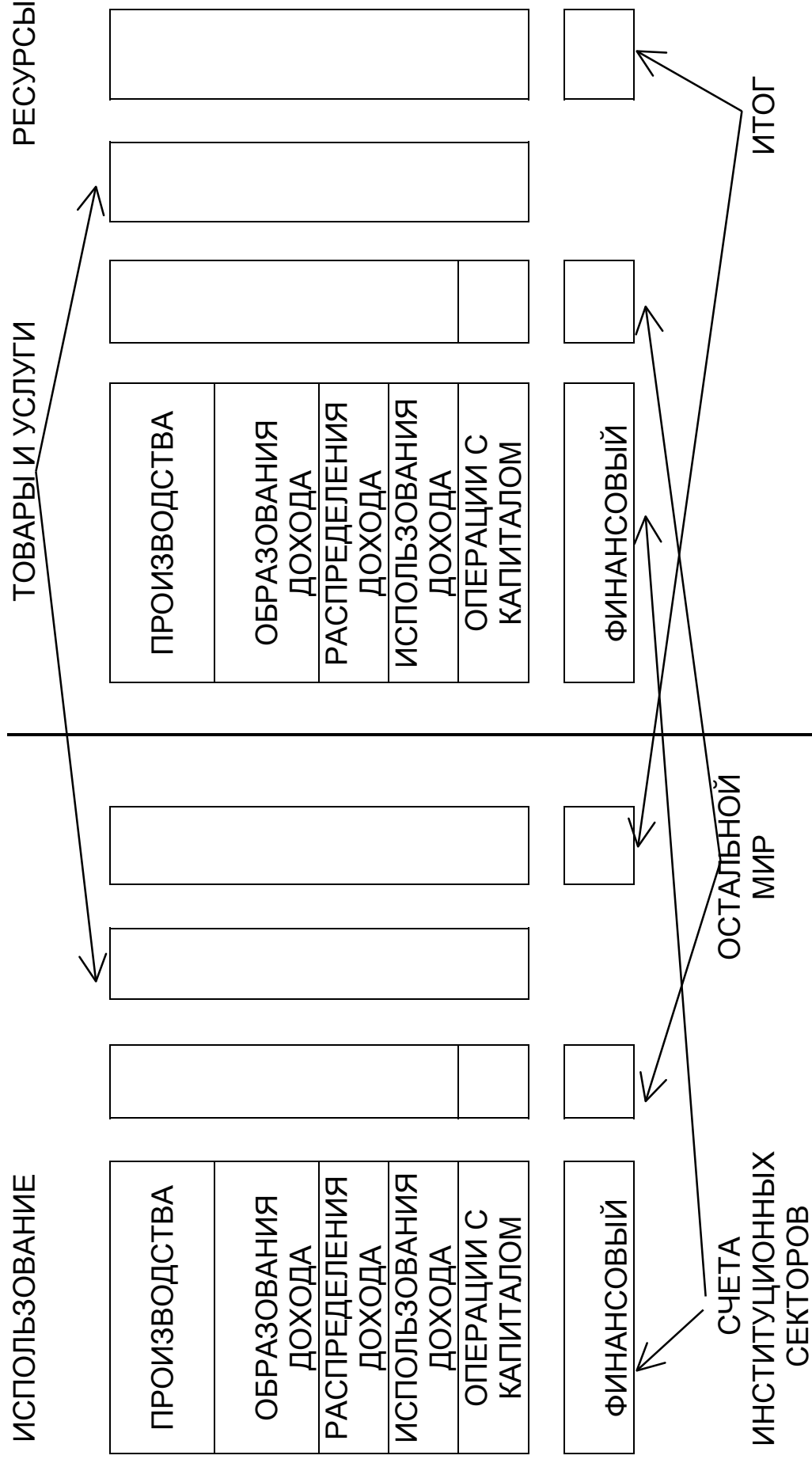
Детальный анализ выпуска и его использования

Таблица Затраты - Выпуск

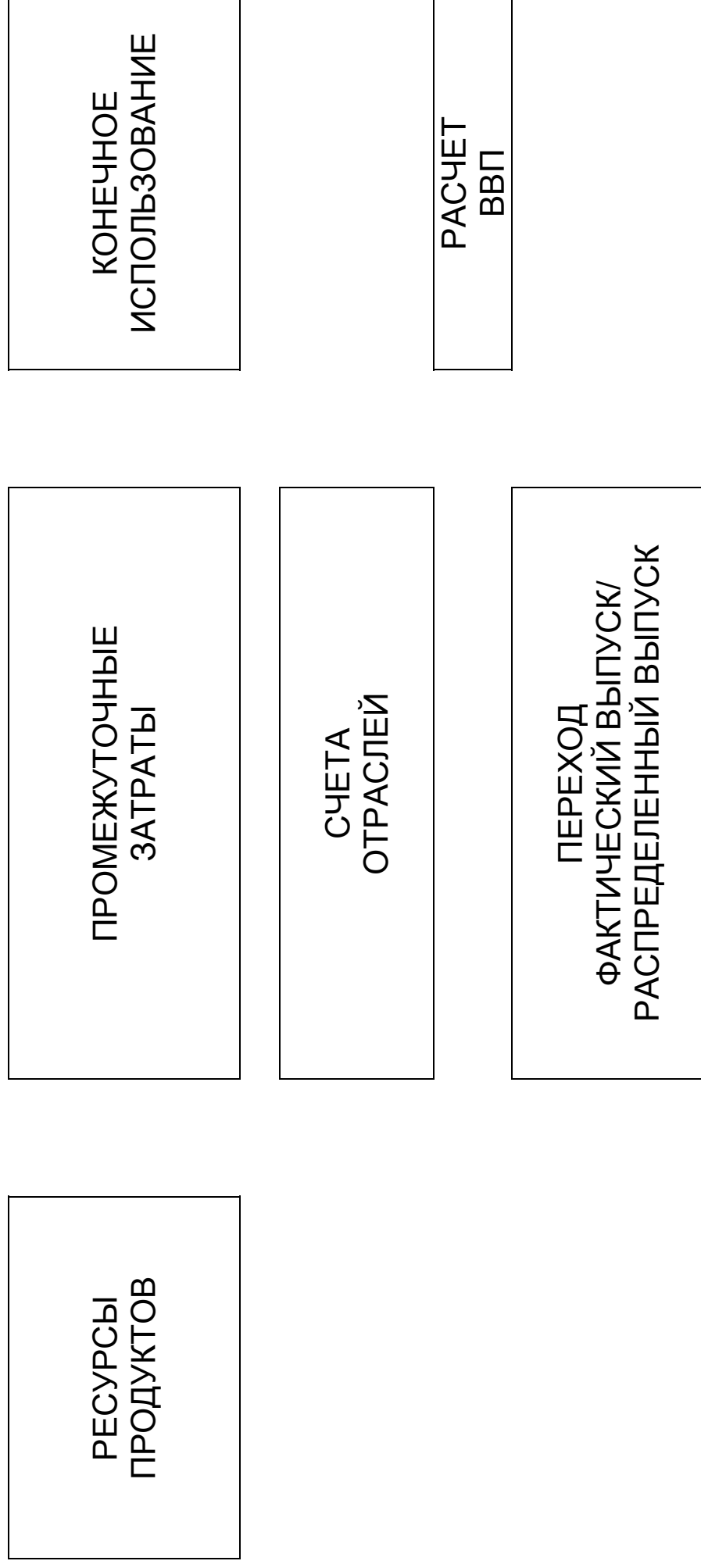
Детальный анализ финансирования:

Таблица финансовых операций

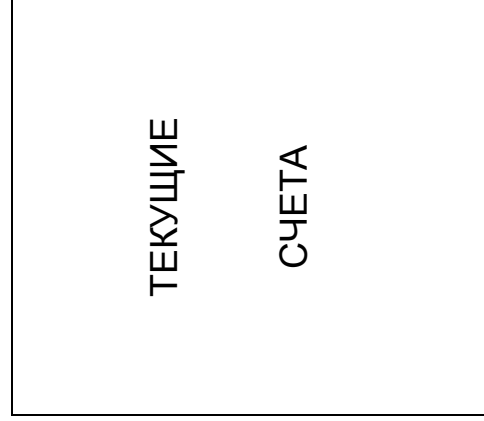
СТРУКТУРА СВОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТАБЛИЦЫ



СТРУКТУРА ТАБЛИЦЫ “ЗАТРАТЫ - ВЫПУСК”



СОЕДИНЕНИЕ СЧЕТОВ ПОТОКОВ И
СЧЕТОВ БОГАТСТВА (ИМУЩЕСТВА)



C1.10

БОГАТСТВО (ИМУЩЕСТВО)
ИНСТИТУЦИОННОГО СЕКТОРА

АКТИВ

ПАССИВ

1	Нефинансовые активы
---	------------------------

3	Финансовые обязательства
---	-----------------------------

2	Финансовые активы
---	----------------------

4	Чистая стоимость собственного капитала (1+ 2- 3)
---	--

НАЦИОНАЛЬНОЕ БОГАТСТВО СТРАНЫ (НБ)

$$НБ = \sum_i Б_i ,$$

где i – индекс институционального сектора;

$Б_i$ – чистая стоимость собственного капитала i -го институционального сектора.

Глава 2. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ПОСТРОЕНИЯ И СТРУКТУРНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СИСТЕМЫ НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ

2.1. Бухгалтерские особенности счетов

Все множество экономических операций, осуществляемых институциональными единицами (секторами), регистрируется в счетах.

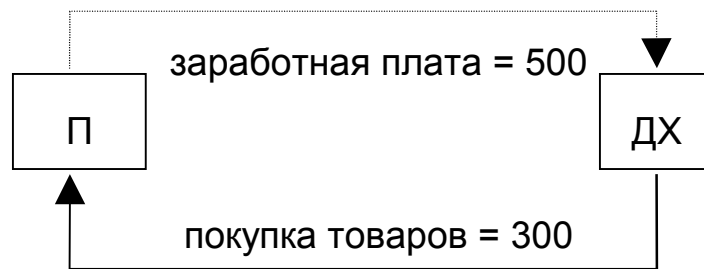
По своей форме счета СНС сходны со счетами бухгалтерского учета. Они имеют Т - образную форму, в которой различают две стороны: ресурсы и использование. В ресурсной части счета отражаются операции, которые приводят к увеличению денежных потоков институциональной единицы (сектора), а в расходной части – к их уменьшению.

В счетах не регистрируется каждая отдельная экономическая операция. Записи в счетах относятся к обобщающим числовым характеристикам соответствующих видов экономических операций: (например, валовой выпуск, промежуточное потребление, конечное потребление, экспорт и т.д.).

В основе построения национальных счетов лежит принцип двойной записи экономических операций, заимствованный из бухгалтерского учета. Двойная запись является отражением того факта, что большинство экономических операций совершается между различными хозяйственными единицами и заключается в передаче одними единицами другим товаров, услуг, активов или права собственности.

Каждая экономическая операция (или соответствующий вид экономических операций) относится к двум институциональным секторам и отражается в счетах дважды: первый раз - в использовании счета одного сектора, второй - в ресурсах счета другого сектора. Система двойной записи обеспечивает одновременно арифметический контроль и проверку того, чтобы ни одна операция не была пропущена в счетах.

В качестве примера рассмотрим две экономические операции: выплата заработной платы и покупка товаров. Эти экономические операции есть результат взаимодействия между двумя институциональными секторами: “Нефинансовые предприятия” и “Домашние хозяйства”.



В счетах секторов делаются следующие записи:

Счет нефинансовых предприятий		Счет домашних хозяйств	
Использование	Ресурсы	Использование	Ресурсы
Выплата заработной платы 500	Продажа товаров 300	Покупка товаров 300	Получение заработной платы
	Потребность в финансировании 200	Способность к финансированию 200	
500	500	500	500

Каждый счет всегда сбалансирован, так как итог операций, отраженных на одной стороне счета, должен совпадать с итогом операций на другой стороне счета благодаря введению специальной балансирующей статьи или принятым определениям. Последнее означает, что балансировка счета достигается благодаря тому, что между записями, относящимися к ресурсам и к использованию, должно существовать равновесие ввиду гармонизации определений этих элементов.

Балансирующая статья или сальдо счета становится затем исходной статьей следующего счета. Но она служит не только для перехода к другому счету и, следовательно, связи с ним, но и сама по себе важна для экономического анализа.

Бухгалтерское равновесие, достигаемое в счетах, не следует отождествлять с экономическим равновесием. Бухгалтерское равновесие формально. Сальдо счета, получаемое как разность между статьями ресурсной части счета и известными позициями, относя-

щимися к использованию, может отражать определенную экономическую несбалансированность.

2.2. Временные рамки

В экономическом анализе используются две принципиально различные группы показателей: показатели запасов и показатели потоков.

Показатели запасов являются моментными. Они отражают состояние явления на определенный момент времени, например, численность населения на начало года, состояние денежной наличности на начало месяца, наличие основных фондов на конец года и т.д.. Подобное измерение можно сравнить с моментной фотографией.

Показатели потоков являются интервальными. Они измеряют явление или процесс за определенный период времени, например, производство продукции, покупки товаров, выплаты заработной платы и т.д..

Национальное счетоводство в основном отражает показатели потоков, а не запасов. Причем в счетах находят отражение показатели трех видов потоков:

- товаров и услуг,
- доходов,
- расходов.

Поскольку всякий поток измеряется за определенный период времени, возникает проблема выбора временных рамок. В качестве временных рамок национального счетоводства выбирается календарный год. Годовой период охватывает и бухгалтерский учет, что позволяет статистические данные, полученные на основе бухгалтерской отчетности, сделать информационной базой национального счетоводства.

Установление временных рамок регистрации экономических операций приводит к необходимости решения ряда проблем:

1) Товары и услуги. Определенные трудности возникают в связи с тем, что производство и потребление могут происходить не в течение одного и того же года. В зависимости от назначения товаров принимаются различные решения:

а) товары кратковременного пользования. Считается, что сырье, топливо, материалы, полуфабрикаты и т.п., купленные предприятиями и не использованные в течение данного года, а также товары, произведенные предприятием и не проданные в течение данного года, пополняют запасы материальных оборотных средств;

б) товары длительного пользования. Применительно к данным товарам принимаются следующие два решения:

Товары длительного пользования производственного назначения (здания, сооружения, машины, оборудование и т.п., т.е. основной капитал). Лишь часть стоимости этих товаров считается потребленной в течение года. Для ее оценки используют амортизационные отчисления, которые представляют собой годовое потребление основного капитала.

Потребительские товары длительного пользования (автомобили, мебель, электробытовая техника и т.п.) считаются полностью потребленными с момента их приобретения.

2) Финансовые обязательства. Долги, которые появляются и погашаются в течение года не учитываются. Регистрируются лишь те из них, которые появились в отчетном году и не погашаются полностью. Оставшаяся сумма долга переходит на следующий год.

С годовыми рамками СНС связано два неудобства.

Во-первых, имеет место запаздывание появления годовых результатов экономической деятельности в связи с задержкой в составлении счетов: счета относящиеся к году N, появляются лишь в июне N+1 года.

Во-вторых, годовое отражение результатов экономической деятельности не учитывает менее, чем годовые конъюнктурные изменения.

Поэтому признано целесообразным составление наряду с годовыми, квартальных счетов. Они более просты, но позволяют анализировать менее длительные, чем годовые конъюнктурные изменения.

2.3. Пространственные рамки

Национальное счетоводство различает две категории: внутренняя и национальная экономика. Для их разграничения используются понятия: экономическая территория, резидент, центр экономического интереса.

Экономическая территория - это территория, административно управляемая правительством данной страны, в пределах которой лица, товары и деньги могут свободно перемещаться, а также воздушное пространство, территориальные воды данной страны и континентальный шельф в международных водах, в отношении которого данная страна имеет исключительное право на добычу сырья, топлива, и кроме того - территориальные анклавы за рубежом. Последние представляют собой зоны в других странах, используемые

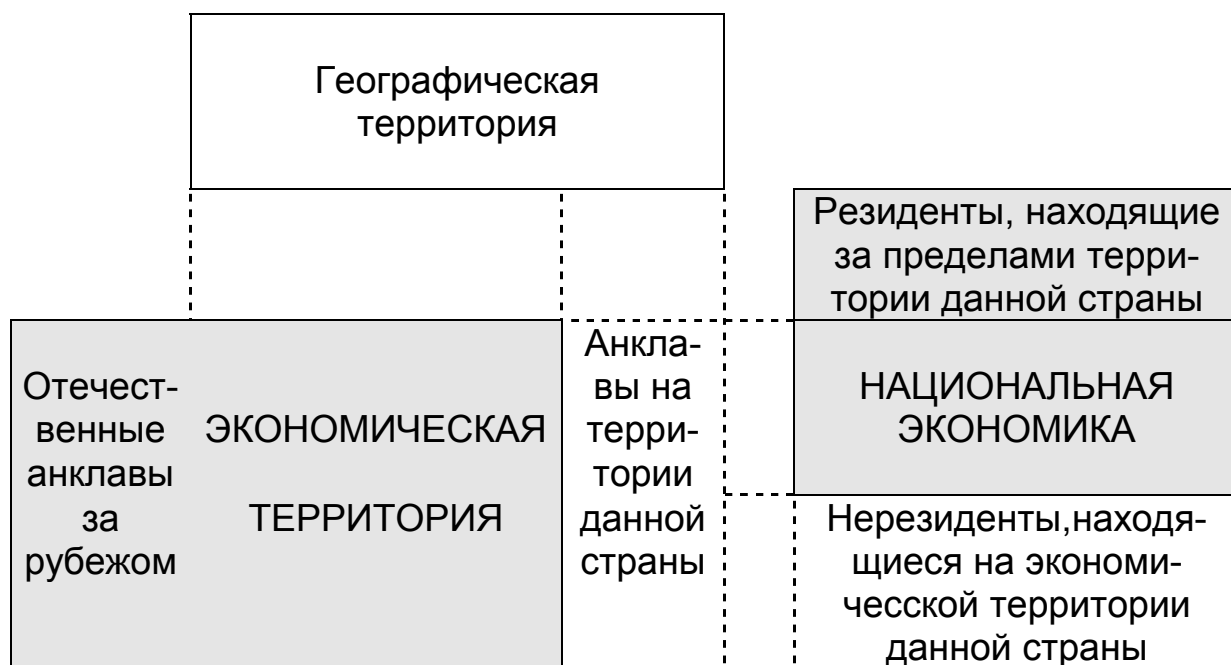
правительством данной страны для дипломатических, военных, научных или других целей.

Территориальные анклавы других стран и Международные организации не включаются в экономическую территорию страны, где они находятся.

Институционные единицы считаются резидентами данной страны, если центр их экономических интересов находится на экономической территории данной страны. Центр экономического интереса единицы расположен на экономической территории данной страны, если она осуществляет экономические операции на данной территории в течение одного года и более.

Понятие резидентности не совпадает с понятием национальности или гражданства. Резиденты могут иметь или не иметь национальность или гражданство данной страны.

Таким образом, филиалы иностранных компаний, а также совместные предприятия, расположенные на территории данной страны, будут рассматриваться как предприятия - резиденты. Рабочие - иммигранты, проживающие в данной стране в течение длительного периода (более одного года), также считаются резидентами. Напротив, сезонные рабочие - иностранцы, а также туристы в данной стране, не являются ее резидентами.



Внутренняя экономика охватывает деятельность как резидентов, так и нерезидентов на экономической территории страны.

Национальная экономика учитывает деятельность только резидентов, независимо от их местоположения.

Национальные рамки счетов не позволяют проводить анализ и

предвидеть специфические региональные явления, как например, неравенство различных регионов по уровню потребления, по уровню доходов и т.д. Поэтому наряду со сводными национальными счетами должны составляться региональные счета. Они дополняют национальные счета важными региональными характеристиками. Региональные счета связаны с национальными, то есть для каждой операции итог по всем регионам равен соответствующей операции в национальных счетах, что позволяет определить место каждого региона в национальной экономике и проводить межрегиональные сопоставления.

Пространственные рамки национальных счетов, наоборот, могут быть расширены, если этого требуют практические и научные задачи, например, объединение счетов европейских стран в рамках ЕСИЭС для создания европейской системы счетов, которая обеспечивала бы информацией Европейский Союз при принятии решений по вопросам формирования европейской экономической политики, минуя этап простого согласования экономических политик различных стран - членов ЕС.

2.4. Группировка хозяйственных единиц и экономических операций

Система национальных счетов использует два классификационных типа хозяйственных единиц, соответствующих двум подходам к подразделению экономики (С 2.1).

Хозяйственные единицы группируются по секторам и отраслям.

1) Группировка по секторам осуществляется с целью анализа потоков дохода, капитала и финансовых ресурсов, т.е. изучения экономического поведения хозяйственных единиц.

Единицей секторной классификации является институциональная единица. В общем случае отечественная хозяйственная единица считается институциональной, если она ведет полный набор счетов и обладает автономией при принятии решений в отношении ее принципиальных функций, т.е. имеет право распоряжаться собственностью и доходами, заключать договоры, принимать финансовые обязательства и т.п..

Институциональными единицами могут быть юридические и физические лица (или их группы) в виде домашних хозяйств.

Институциональные единицы объединяются в институциональные сектора в соответствии с типами экономического поведения. Тип экономического поведения определяется с позиции двух критериев:

- идентичность выполняемых основных функций;
- идентичность происхождения основных ресурсов производителей или источников финансирования их деятельности.

В приложении 2 приведена классификация институциональных секторов и субсекторов национальной экономики. Сектор делится на субсектора в соответствии с критерием, подходящим для данного сектора; это позволяет получить более точное описание экономического поведения единиц.

Принципиальные функции и принципиальные ресурсы, характерные для каждого сектора и субсектора, описаны в С 2.2.

2) Группировка по отраслям осуществляется с целью анализа процесса производства и соответствия между ресурсами товаров и услуг и их использованием.

Единицей отраслевой классификации является единица однородного производства. Отличительной чертой единицы однородного производства является уникальная деятельность, которая определяется ее затратами, особым процессом производства и выпускаемой продукцией.

Единица однородного производства может соответствовать институциональной единице или ее части. Однако она не может принадлежать двум разным институциональным единицам.

На практике большинство хозяйственных единиц осуществляет несколько различных видов деятельности одновременно. Они могут быть заняты основной деятельностью, вторичной деятельностью (т.е. деятельностью, относящейся к другим отраслям) и вспомогательной деятельностью (управление, хранение, ремонт и т.д.). Если хозяйственная единица занята основной деятельностью и одним или несколькими видами вторичной деятельности, ее следует подразделить на несколько единиц однородного производства, и вторичные виды деятельности классифицировать отдельно от основной деятельности. Тем не менее вспомогательная деятельность хозяйственной единицы не обособливается от основной или вторичной деятельности.

С этих позиций отрасль понимается как группа единиц однородного производства, о которых имеется информация. Набор видов деятельности, охватываемых отраслью, определяется в соответствии с классификацией продуктов. Отрасль производит те и только те товары и услуги, которые определены в классификации.

Отрасли можно подразделить на четыре группы:

а) производящие товары и оказывающие рыночные услуги, т.е. рыночные отрасли;

б) оказывающие нерыночные услуги органов государственного управления, т.е. нерыночные отрасли органов государственного управления;

в) оказывающие нерыночные услуги некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, т.е. нерыночные отрасли частных некоммерческих организаций;

г) охватывающие нерыночные услуги, производимые домашними хозяйствами т.е. домашние услуги.

Рыночные отрасли состоят из всех единиц однородного производства любого институционального сектора, которые заняты исключительно производством товаров и рыночных услуг. Производство товаров и рыночных услуг в секторе “Органы государственного управления” и в секторе “Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства” (включая производство для собственного потребления) относится к соответствующим рыночным отраслям.

Нерыночные отрасли органов государственного управления состоят из всех единиц однородного производства в данном секторе, который оказывает нерыночные услуги.

Нерыночные отрасли некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, состоят из единиц однородного производства в данном секторе, которые производят нерыночные услуги.

Отрасль нерыночных домашних услуг охватывает производственную деятельность домашних хозяйств, если они являются нанимателями оплачиваемого домашнего персонала (домашней прислуги) или оказывают услуги по проживанию в собственном жилище (доме, квартире).

3) Классификация отраслей

Классификация отраслей в ЕСИЭС образована в соответствии с Классификацией видов экономической деятельности Европейского Союза (NACE). В таблицах межотраслевого баланса используется специальная версия NACE, получившая название NACE/CLIO, где каждая отрасль соответствует одной или нескольким группам в NACE.

NACE/CLIO - это классификация взаимоисключающих видов деятельности в применении к единицам однородного производства.

В приложении 3 дан фрагмент классификации отраслей NACE/CLIO (44 отрасли) применительно к трем отраслям национальной экономики.

4) Группировка экономических операций

В отличие от группировки хозяйственных единиц группировка экономических операций производится на основе единого критерия, т.е. они одинаково группируются по отраслям и секторам. Экономические операции объединяются в три группы:

- а) операции с товарами и услугами;
- б) распределительные операции;
- в) финансовые операции.

Общая характеристика отдельных групп экономических операций приведена на схеме С 2.3.

С 2.1.

ДВА ТИПА ХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЕДИНИЦ И ИХ ФУНКЦИИ

ИНСТИТУЦИОННАЯ ЕДИНИЦА

Хозяйственная единица (резидент) ведет полный набор счетов и обладает автономией при принятии решений в отношении ее принципиальной функции

Аналитическая функция: анализ потоков доходов и расходов, капитала и финансовых ресурсов

Группировка: институционный сектор и субсектор

ЕДИНИЦА ОДНОРОДНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Единица, относительно однородная с точки зрения производимого продукта, применяемой технологии и структуры затрат и находящаяся в одном месте

Аналитическая функция: анализ потоков товаров и услуг в процессе производства и использования

Группировка: отрасль

С 2.2

ПРИНЦИПИАЛЬНЫЕ ФУНКЦИИ И РЕСУРСЫ

ИНСТИТУЦИОННЫХ СЕКТОРОВ

Сектор	Тип экономического поведения	
	Принципиальная функция	Принципиальные ресурсы
Нефинансовые предприятия	Производство товаров и нефинансовых рыночных услуг	Выручка от продажи товаров и услуг
Финансовые учреждения: Кредитные учреждения	Сбор, перевод и распределение финансовых ресурсов	Средства, получаемые от принятых финансовых обязательств ; проценты
Страховые предприятия	Страхование, т.е. перевод индивидуальных рисков в коллективные	Страховые премии по контрактам
Органы государственного управления	Производство нерыночных услуг и перераспределение национального дохода и богатства	Обязательные налоги на единицы других секторов
Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства	Производство нерыночных услуг для отдельных домашних хозяйств и их групп	Добровольные взносы, сделанные домашними хозяйствами, и доходы от собственности
Домашние хозяйства	Потребление	Оплата труда, доходы от собственности, трансферты
	Производство товаров и нефинансовых рыночных услуг	Выручка от продажи товаров и услуг
	Этот сектор не характеризуется какой-либо принципиальной функцией или принципиальными ресурсами	

“Остальной мир”	ресурсами; он охватывает иностранные единицы (нерезиденты) в той мере, в какой они осуществляют операции с отечественными институциональными единицами (резидентами данной страны)
-----------------	--

С 2.3.

ТРИ ВИДА ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОПЕРАЦИЙ

ОПЕРАЦИИ С ТОВАРАМИ И УСЛУГАМИ

Описывают производство, обмен и использование товаров и услуг по отраслям или секторам.

РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫЕ ОПЕРАЦИИ

Описывают распределение добавленной стоимости, а также перераспределение доходов и богатства.

ФИНАНСОВЫЕ ОПЕРАЦИИ

Отражают все изменения финансовых требований и финансовых обязательств различных секторов.

Глава 3. ОПЕРАЦИИ С ТОВАРАМИ И УСЛУГАМИ

3.1. Два подхода к анализу потоков товаров и услуг

Являясь создателем богатства, производство играет центральную роль в национальном счетоводстве: оно одновременно выступает как ресурс для производящих единиц, как уникальная деятельность, которая определяется особым процессом производства, затратами и выпускаемой продукцией, и как создатель товаров и услуг. В основном, в данном разделе будет изучен третий аспект анализа производства и частично затронут второй (С 3.1).

Национальное счетоводство описывает обмен товаров и услуг, синтез которого представлен в таблице “затраты - выпуск”.

Определим, что будем понимать под товарами и услугами, с одной стороны, и под обменом, - с другой.

1) Область товаров и услуг

Товары и услуги являются объектами экономического анализа, осуществляемого с помощью национального счетоводства. В этой системе под товарами и услугами понимается следующее:

товары - это результаты производственной деятельности, имеющие материально - вещественную форму (включая энергию), на которые распространяются права собственности, и на которые есть спрос;

услуги - это результаты производственной деятельности, удовлетворяющие определенные личные и общественные потребности, но не воплощенные в товарах.

Все множество товаров и услуг подразделяется на те, которые обычно обмениваются на рынке (рыночные)* и те, которые произведены с помощью факторов производства, обмененных на рынке: именно это уточнение позволяет включить в область товаров и услуг “нерыночные услуги”.

С целью упорядочения множества товаров и услуг разрабатывается их классификация (номенклатура). Далее, под “продуктом” будет подразумеваться совокупность товаров и услуг, включенных в одну и ту же позицию номенклатуры.

* Все товары условно рассматриваются как товары, реализуемые на рынке.

Из области товаров и услуг исключаются те, которые не являются результатом осуществления какого-либо производственного процесса: земля, патенты, лицензии, финансовые активы. В самом деле, нельзя описать обмены этих “непроизведенных активов” в тех же самых концептуальных рамках, что и произведенных.

2) Анализ обмена

Обмен – процесс перехода произведенных продуктов к их потребителям. Как правило, обмен продуктов осуществляется на рынке в результате купли-продажи. Но национальное счетоводство не ограничивается описанием лишь потоков, являющихся результатом фактических сделок с продуктами. Оно учитывает и те потоки продуктов, которые поступают потребителям минуя рынок.

Потоки товаров и услуг могут быть описаны и проанализированы с двух точек зрения:

- с точки зрения источников формирования ресурсов продуктов;
- с точки зрения их использования.

Соответственно различаются: подход "ресурсы" и подход "использование". Каждый из этих подходов строится на одном и том же наблюдении: при объединении всех потоков, относящихся к одному и тому же продукту, произведенному в течение одного и того же периода, существует принципиальное равенство (баланс) между его ресурсами и использованием.

Анализ потоков товаров и услуг предполагает декомпозицию ресурсов и использования. Первое разграничение связано с экономической территорией:

- по отношению к ресурсам различают продукты отечественного происхождения (выпуск на экономической территории страны) и импорт;
- по отношению к использованию различают продукты, которые используются на экономической территории страны (внутреннее использование), и экспорт.

Отечественные товары и услуги являются результатом производственной деятельности: они считаются продуктами с того момента, когда становятся потенциально полезными. Что касается услуг, то их производство и использование, как правило, совпадает во времени, чего нельзя сказать о товарах, которые могут быть помещены в запасы до момента изъятия из них с целью последующего использования.

Логично было бы также различать два источника формирования отечественных ресурсов:

- выпуск (производство);

- пополнение ресурсов в результате изъятия их из запасов.

Но, исходя из практических соображений, а также в силу того, что движение запасов имеет свой экономический смысл, потоки пополнения и изъятия из запасов объединяют в одну операцию “Изменение запасов материальных оборотных средств”, записываемую со стороны использования.

3) Декомпозиция внутреннего использования

Для углубленного анализа потоков товаров и услуг на экономической территории страны различают две категории внутреннего использования:

- промежуточное использование (или промежуточное потребление) охватывает потребление продуктов или их трансформацию в процессе производства в другие продукты;
- конечное внутреннее использование включает все другие виды использования кроме промежуточного потребления: конечное потребление, валовое накопление основного капитала и изменение запасов материальных оборотных средств.

4) Баланс "ресурсы - использование"

Единство наблюдения, описанного в подходах “ресурсы” и “использование”, позволяет установить формальное равенство между ними:

<u>Ресурсы</u>	=	<u>Использование</u>
Выпуск (Производство)		Промежуточное потребление Конечное потребление Валовое накопление основного капитала
Импорт		Изменение запасов материальных оборотных средств Экспорт

Каждый из элементов этого равенства представляет собой определенную операцию с товарами и услугами. Определение этих операций будет уточнено ниже (классификация операций с товарами и услугами приведена в приложении 6).

3.2. Выпуск

Определение. **Выпуск товаров и услуг представляет собой суммарную стоимость товаров и услуг, произведенных отечественными хозяйственными единицами (резидентами) в отчетном периоде.**

Выпуск товаров и услуг определяется в соответствии с принципами составления межотраслевого баланса, которые устанавливают, в какой мере товары и услуги, потребленные самими производителями, должны быть включены в объем выпуска.

Различаются выпуск товаров, рыночных услуг и нерыночных услуг.

1) Выпуск товаров

Выпуск товаров с точки зрения национального счетоводства включает главным образом выпуск новых товаров, предназначенных для продажи. Однако некоторые товары не продаются на рынке, но тем не менее они включаются в данные о выпуске товаров. Сюда относятся:

- выпуск товаров для собственного использования институциональными единицами (потребления и валового накопления);
- выпуск товаров, которые производитель предоставляет своим наемным работникам в виде оплаты труда в натуральной форме;
- выпуск некоторых особо оговоренных товаров, потребляемых самими хозяйственными единицами, которые их производят (например, семена и корма, произведенные и потребленные внутри сельскохозяйственных предприятий; уголь, использованный на шахтах при производстве угольных брикетов и т.п.);
- выпуск товаров для собственного потребления домашними хозяйствами (на практике он ограничивается сельскохозяйственными продуктами и продуктами их переработки).

2) Выпуск рыночных услуг

Рыночные услуги - это все реально продаваемые услуги или те, которые могут быть объектом продажи на рынке с того момента как они произведены в рамках какой-либо деятельности независимо от того, как называется цена реализации этой услуги: арендная плата; гонорар, налог, пошлина; добровольные взносы, платежи.

По аналогии с выпуском товаров, кроме услуг, которые фактически реализованы на рынке, рыночные услуги включают:

- услуги, произведенные для собственного потребления институциональными единицами;
- услуги, которые производители предоставляют своим наемным работникам в виде оплаты труда в натуральной форме;

В выпуск рыночных услуг не включаются некоторые виды ренты (арендная плата), которые рассматриваются не в качестве платежа за услуги, а как платеж за фактор производства:

а) арендная плата за сельскохозяйственную и несельскохозяйственную землю;

б) платежи за использование нефинансовых нематериальных активов (лицензии, патенты, авторские права, права на концессию).

3) Выпуск нерыночных услуг

Нерыночными услугами являются:

- услуги, оказываемые органами государственного управления.
- услуги, оказываемые некоммерческими организациями обслуживающими домашние хозяйства;
- услуги, произведенные для себя домашними хозяйствами, пользующимися услугами наемной домашней прислуги;
- услуги, производимые для себя владельцами жилых помещений (домов, квартир и т.д.).

Услуги, оказываемые органами государственного управления, не продаются на рынке. Тем не менее они включаются в область товаров и услуг, определенных нами ранее.

Данные услуги подразделяются на те, которые удовлетворяют индивидуальные потребности, и те, которые удовлетворяют коллективные потребности. Первые оказываются в интересах отдельных лиц и представляют собой услуги в области образования, здравоохранения, спорта, культуры, социального обеспечения и т.д.. Вторые - предоставляются обществу в целом или отдельным общественным группам. Это так называемые коллективные услуги. Они автоматически приобретаются и потребляются всеми членами общества или определенной группой домашних хозяйств без какого - либо действия с их стороны. К коллективным услугам относятся: услуги в области общего управления, национальной обороны, научно - исследовательской деятельности, защиты окружающей среды, поддержания правопорядка и т.д..

Услуги, оказываемые некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства, условно принято считать индивидуальными. Они предоставляются отдельным членам общества или их группам.

Но, являясь в основном производителями рыночных услуг, органы государственного управления и некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства, могут часть своих услуг предоставлять за плату. При этом возможны два варианта:

- если платежи представляют собой значительную часть стоимости оказанной услуги, то считают, что эта услуга оказана в условиях, близких к рыночному производству и, следовательно, речь идет о “случайных продажах” рыночных услуг;
- в противном случае, услуги, оказываемые органами государственного управления и некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства, рассматриваются как нерыночные.

Таким образом, выпуск нерыночных отраслей органов государственного управления и некоммерческих организаций может принимать две формы:

- выпуск нерыночных услуг, что составляет основную часть их производства. Эквивалентом данному выпуску в использовании баланса являются, с одной стороны, “частичные платежи домашних хозяйств”, а с другой, - конечное потребление органов государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства;
- выпуск товаров и рыночных услуг (случайные продажи), который отражается в ресурсах баланса соответствующего продукта, и имеет своим эквивалентом в другой части баланса различные направления его использования (С 3.5).

3.3. Внутреннее использование

1) Промежуточное потребление

Определение. Промежуточное потребление отечественных производителей на экономической территории данной страны представляет собой стоимость всех товаров (за исключением основных фондов) и рыночных услуг, потребленных в течение данного периода с целью производства других товаров и услуг.

Промежуточное потребление включает:

- товары, купленные на рынке и фактически потребленные экономической единицей в течение данного периода, т.е. текущие покупки товаров плюс стоимость аналогичных товаров, изъятых

из запасов, и минус стоимость аналогичных товаров, добавленных к запасам в течение этого периода;

- услуги, купленные в течение данного периода и фактически потребленные в производстве в течение данного периода, за исключением услуг, связанных с передачей права собственности на землю, основные фонды и произведенные активы; такие услуги рассматриваются как валовое накопление основного капитала;

- товары и рыночные услуги, произведенные для собственного производственного потребления институциональными единицами, если эти товары и услуги в соответствии с принципами составления межотраслевого баланса включены в объем выпуска.

Существуют определенные проблемы разграничения расходов институциональных единиц на промежуточное потребление и другие цели. В частности, расходы в интересах текущего производства: командировочные (кроме суточных); для обеспечения нормальных условий труда (содержание душевых, комнат отдыха, и т.д.); на спецодежду, спецпитание; средства индивидуальной защиты; представительские расходы; текущие расходы на транспорт, предоставляемый нанимателем для доставки работников на работу и с работы, относятся к промежуточному потреблению.

2) Валовое накопление основного капитала

Определение. Валовое накопление основного капитала представляет собой стоимость товаров длительного пользования, которые приобретены производителями - резидентами для использования в процессе производства в течение периода более одного года, включая стоимость любых услуг, воплощенных в стоимости основного капитала.

Валовое накопление основного капитала включает:

а) приобретение, за вычетом выбытия, новых и существующих основных фондов;

б) затраты на улучшение основного капитала и произведенных материальных активов;

в) расходы в связи с передачей права собственности на произведенные активы (землю, недра, некультивируемые биологические ресурсы, водные ресурсы, нефинансовые нематериальные активы).

Активы могут быть приобретены различными путями: путем покупки, по бартеру, как капитальный трансферт в натуральной форме или посредством собственного производства. Аналогично, активы могут выбывать в результате продажи, обмена по барте-

ру, передачи капитального трансферта либо в силу их изношенности и разрушения (физическое выбытие).

Существующий товар - это товар, который уже был передан пользователю хозяйственной единицей, которая его произвела или импортировала в текущем или предшествовавшем периоде. Большинство существующих товаров - это бывшие в употреблении капитальные товары или поддержанные потребительские товары длительного пользования. Когда существующий товар перепродается, сумма, полученная от его продажи, регистрируется как отрицательный расход продавца. Товары длительного пользования могут быть перекалвалифицированы в результате продажи, например, продажа домашнему хозяйству автомобиля, до этого используемого предприятием в производственных целях, отражается как отрицательное валовое накопление предприятия и как положительные расходы домашнего хозяйства на конечное потребление.

Следует проводить различие между крупными улучшениями основного капитала и обычным техническим уходом и текущим ремонтом. Крупные улучшения основного капитала повышают производительность или значительно продлевают ожидаемые сроки службы существующих капитальных товаров и поэтому затраты на капитальный ремонт основных фондов включаются в валовое накопление основного капитала.

Что касается улучшения произведенных материальных активов, то на практике речь идет об улучшении земли и подготовке ее к использованию (мелиорация, осушение, расчистка от леса, камней и др.).

Расходы в связи с передачей права собственности на актив включают:

- все расходы по доставке актива в требуемое место и время, охватывающие транспортировку, установку, возведение или разборку и т.д.;
- все расходы на оплату услуг, оказанных адвокатами, агентами по операциям с недвижимостью и другими посредниками (гонорары и комиссионные);
- все налоги, выплаченные за передачу права собственности на актив.

Необходимо различать расходы в связи с передачей права собственности на основной капитал и на произведенные активы. Первый вид расходов включается в цену капитального товара. Произведенные активы исключаются из валового накопления, так как они не произведены в границах производственной деятельности, определенных СНС, и поэтому расходы, связанные с передачей права собственности, учитываются в валовом накоплении ос-

нового капитала отдельной позицией, что требует отделения стоимости этих расходов от стоимости самой продажи и покупки активов. При этом предполагается, что все операции по покупке и продаже произведенных материальных активов совершаются между единицами - резидентами.

Товары длительного пользования (автомобили, мебель, оборудование), приобретенные домашними хозяйствами для личных нужд, не являются элементами валового накопления основных фондов, так как такие товары не используются в целях производства. Но в валовое накопление основных фондов домашних хозяйств включается приобретение ими жилых помещений (домов, квартир).

3) Изменение запасов материальных оборотных средств

Определение. Изменение запасов материальных оборотных средств представляет собой разницу между пополнением запасов и изъятием из них в течение данного периода времени.

Изменение запасов материальных оборотных средств охватывает изменение стоимости:

а) производственных запасов (сырья, материалов, топлива, полуфабрикатов и т.п.);

б) готовой продукции, находящейся на складах изготовителя или торгово-снабженческих организаций;

в) незавершенного (неоплаченного) производства;

г) государственных материальных резервов.

Таким образом, запасы представляют собой товары. Услуги не могут находиться в запасах.

Условно принято считать, что домашние хозяйства, органы государственного управления и частные некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства, в качестве конечных потребителей немедленно потребляют все приобретенные товары, за исключением товаров, направленных ОГУ в запасы для стратегических целей или на случай чрезвычайной ситуации.

Запасы материальных оборотных средств не включают запасы полезных ископаемых, лес на корню, урожай сельскохозяйственных культур на корню. Эти ресурсы не учитываются в экономическом обороте до тех пор, пока полезные ископаемые не начнут разрабатываться, лес не будет повален, а урожай не будет собран.

Если строительство или производство оборудования продолжается в течение нескольких периодов, необходимо установить, следует ли стоимость работ, выполненных в течение какого-либо

периода учитывать как изменение запасов материальных оборотных средств или как валовое накопление основного капитала. Принято считать, что если строительство зданий и сооружений или производство оборудования не завершено, то стоимость работ, выполненных в течение данного периода, отражается по статье "Изменение запасов материальных оборотных средств", если покупатель еще не найден; если же покупатель найден, то стоимость незавершенных работ учитывается как валовое накопление основного капитала.

4) Конечное потребление

Определение. Конечное потребление представляет собой стоимость товаров и услуг, использованных непосредственно для удовлетворения потребностей людей, индивидуальных или коллективных.

Конечное потребление охватывает конечное потребление домашних хозяйств, конечное потребление органов государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства. Оно может принимать следующие формы:

а) конечное потребление единиц - резидентов, находящихся на экономической территории данной страны;

б) конечное потребление домашних хозяйств - резидентов за рубежом;

в) конечное потребление домашних хозяйств - нерезидентов на экономической территории данной страны.

В ВВП учитывается конечное национальное потребление, т.е. потребление домашних хозяйств - резидентов как на экономической территории страны, так и за рубежом.

В СНС-93 проводится различие между двумя категориями конечного потребления:

- расходы на конечное потребление;
- фактическое конечное потребление.

Эти две категории в равной мере применимы к конечному потреблению домашних хозяйств, а также органов государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства. Первая категория связана с учетом и отражением расходов институциональных единиц на конечное потребление, вторая - с учетом и отражением фактического приобретения товаров и услуг институциональными единицами и получением выгоды от их использования независимо от того, кто финансирует расходы на потребление. Например, расходы на конечное потребление рыночных услуг в области образования, медицинского обслуживания

и т.д. несут органы государственного управления, а фактически их потребляют и, следовательно, выгоды от этого получают домашние хозяйства.

Для экономики в целом сумма расходов на конечное потребление всех институциональных единиц равна сумме их фактического потребления. Однако для отдельных секторов это тождество не соблюдается. На схеме С 3.6 отражена взаимосвязь между двумя категориями конечного потребления.

Из схемы следует:

- конечное потребление может быть представлено либо как расходы на конечное потребление соответствующих институциональных единиц или секторов экономики, либо как сумма фактического конечного потребления домашних хозяйств, органов государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства;
- фактическое конечное потребление домашних хозяйств равно их расходам на конечное потребление плюс расходы органов государственного управления на конечное потребление индивидуальных услуг плюс расходы некоммерческих организаций на конечное потребление;
- фактическое конечное потребление органов государственного управления равно их расходам на коллективные услуги;
- фактическое конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, равно нулю, так как все услуги, предоставляемые данными организациями, рассматриваются как индивидуальные, даже несмотря на то, что некоторые из них являются коллективными по своей природе.

В счете использования доходов находит отражение конечное потребление, измеренное как расходы на конечное потребление домашних хозяйств, органов государственного управления и некоммерческих организаций.

Расходы домашних хозяйств на конечное потребление^{*} включают расходы на конечное потребление домашних хозяйств - резидентов, находящихся как на экономической территории страны, так и за рубежом, и охватывают расходы домашних хозяйств на приобретение потребительских товаров и услуг за счет личного бюджета, а также их поступления в нетоварной форме, которые выступают как личные доходы. Они могут быть разделены на три большие группы:

- расходы на покупку потребительских товаров и услуг;

^{*} В приложении 7 приведена классификация расходов домашних хозяйств на конечное потребление по назначению

- потребление товаров и услуг, произведенных для собственного конечного потребления домашними хозяйствами;
- поступление товаров и услуг за счет доходов, полученных в натуральной форме (кроме социальных трансфертов в натуральной форме).

В первую группу включаются покупки потребительских товаров и услуг, финансируемые самим населением. Сюда входят:

- покупки на рынке новых товаров краткосрочного и длительного пользования;
- покупки рыночных потребительских услуг (квартирная плата и оплата коммунальных услуг, бытовых услуг, услуг транспорта и связи, финансовых, юридических и прочих услуг);
- сальдо покупок поддержанных потребительских товаров длительного пользования;
- частичная оплата товаров и услуг, являющихся результатом нерыночного производства (оплата образования, платежи за услуги медицинских учреждений и т.д.);

Во второй группе расходов учитывается:

- стоимость товаров, произведенных домашними хозяйствами для собственного потребления (в основном это сельскохозяйственные товары и продукты их переработки: фрукты, овощи, картофель, мед, мясо, молоко, вино и т.д.);
- собственное потребление услуг, которое включает:
- условно исчисленную квартирную плату в отношении жилищ, занятых их владельцами;
- домашние услуги, произведенные домашними хозяйствами для себя в случаях, если используется труд наемной оплачиваемой прислуги (повара, воспитатели, садовники, охранники и т.д.).

К третьей группе расходов домашних хозяйств на потребление относится поступление товаров и услуг от работодателей своим наемным работникам в счет оплаты труда в натуральной форме.

Расходы на конечное потребление домашних хозяйств не включают:

- покупки земли (учитываются в чистых покупках земли);
- покупки домов, квартир, скота (включаются в валовое накопление основного капитала);
- покупки товаров и услуг для производственных целей (относятся к промежуточному потреблению).

В домашних хозяйствах некоторые товары и услуги часто используются как для производственных целей, так и для потребления (автомобили, отопление, освещение, квартирная плата и т.д.). Стоимость таких товаров и услуг, купленных домашними хозяйства-

ми, должна быть соответственно разделена между валовым накоплением или промежуточным потреблением и конечным потреблением в пропорции, в которой они используются для производственных и личных целей.

Расходы на конечное потребление органов государственного управления состоят из расходов государственных учреждений на потребительские товары и услуги, предоставляемые другим институциональным единицам бесплатно или по ценам, не имеющим экономического значения. Они финансируются за счет средств государственного бюджета и внебюджетных фондов и охватывают:

- нерыночный выпуск услуг, который определяется как разница между стоимостью общего объема выпуска государственных учреждений и поступлениями от продажи товаров и услуг по рыночным ценам и от частичного возмещения потребителями стоимости этих услуг;
- стоимость потребительских товаров и услуг, купленных у рыночных производителей для передачи домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, не имеющим экономического значения;
- возмещение расходов домашних хозяйств на приобретение товаров и услуг за счет государственных фондов государственного страхования.

Классификация расходов органов государственного управления по назначению представлена в приложении 8.

Расходы на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, состоят из расходов этих организаций на потребительские товары и услуги, предоставляемые домашним хозяйствам бесплатно или по ценам, не имеющим экономического значения. Основным источником финансирования их затрат являются взносы их членов, пожертвования и другие трансферты.

Расходы на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, охватывают:

- выпуск товаров и услуг за вычетом поступления от продажи товаров и услуг по рыночным ценам и от частичного возмещения потребителями стоимости услуг;
- расходы на покупку потребительских товаров и услуг у рыночных производителей для передачи их домашним хозяйствам.

5) Особые случаи и пограничные ситуации

Случай длительных циклов производства. Измерение выпуска товаров в ряде отраслей (строительство, машиностроение, сельское хозяйство и другие) осложняется тем фактом, что процесс

производства в них может продолжаться несколько отчетных периодов. Выпуск такого производства должен поэтому измеряться объемом выполненной работы за соответствующий период. Таким образом, выпуск будет включать как стоимость готовой продукции, так и незавершенного производства.

При этом следует иметь ввиду, что если контракт на продажу капитального товара, производство которого займет несколько отчетных периодов, заключен заранее, выпуск, производимый в каждом периоде, рассматривается как продаваемый по этапам покупателю, так как последний имеет законное право на него, поэтому он отражается как валовое накопление основного капитала у покупателя, а не как незавершенное производство у производителя.

При отсутствии контракта на продажу и если выпуск не предназначен для собственного накопления капитала, выпуск, производимый в каждом периоде, должен отражаться как незавершенное производство, а не как продажа. Выпуск, предназначенный для собственного накопления капитала, рассматривается так же как и выпуск для продажи, по которому заранее был заключен контракт.

Разграничение расходов производителей на наемных работников. Если производитель приобретает товары и услуги для того, чтобы их бесплатно или по сниженным ценам предоставить работникам, то необходимо определить, кому главным образом выгодны эти приобретения, чтобы правильно классифицировать расходы.

В тех случаях, когда выгоду получают работники, такие расходы рассматриваются как фактическое конечное потребление домашних хозяйств (например, расходы на ежедневные поездки от дома до работы, за исключением тех случаев, когда производитель сам предоставляет транспорт; расходы по оказанию услуг социально-культурного характера: услуги ведомственных больниц, стадионов, клубов, домов отдыха и т.д.).

Если же расходы на работников осуществляются в интересах производства, то они учитываются в промежуточном потреблении (например, расходы по обеспечению нормальных условий труда: расходы на содержание медицинских пунктов, душевых, комнат отдыха; расходы на покупку рабочей одежды и т.д.).

3.4. Экспорт и импорт

Определение. Экспорт товаров и услуг включает все новые или существующие товары независимо от того, проданные они или переданные, которые навсегда перемещаются с экономической территории данной страны за границу, а также все услуги, предоставленные единицами-резидентами единицам-нерезидентам.

Определение. Импорт товаров и услуг включает все товары (новые или существующие), оплаченные или переданные бесплатно, которые поступают из-за границы на территорию данной страны навсегда, а также все услуги, предоставленные единицами-нерезидентами единицам-резидентам.

Территориальные анклавов составляют часть экономической территории страны и поэтому потоки между ними и национальной территорией не являются импортом или экспортом. Вместе с тем, потоки между этими анклавами и остальной частью мира (включая страны, где географически расположены эти анклавов) представляют собой экспорт и импорт.

Экспорт и импорт товаров и услуг не включают следующие статьи:

- а) товары, ввезенные или отправленные по транзиту;
- б) временный экспорт и импорт, т.е. экспорт и импорт товаров, которые после кратковременного пользования ими должны быть возвращены стране - собственнику (например, оборудование выставок, ярмарок; контейнеры и другие формы упаковок, которые могут быть вновь использованы; животные для участия в скачках или для разведения и т.д.);
- в) товары, отправленные в территориальные анклавов за рубежом или в экстерриториальные анклавов, расположенные на территории данной страны;
- г) товары и услуги, купленные на экономической территории данной страны домашними хозяйствами - нерезидентами; а также домашними хозяйствами - резидентами за рубежом;
- д) вывоз и ввоз финансового золота и металлических монет, имеющих в обращении статус законного и платежного средства;
- е) продажи и покупки земли резидентами, совершаемые с нерезидентами;
- ж) личное имущество и принадлежности туристов.

Основные виды услуг, подлежащих экспорту или импорту:

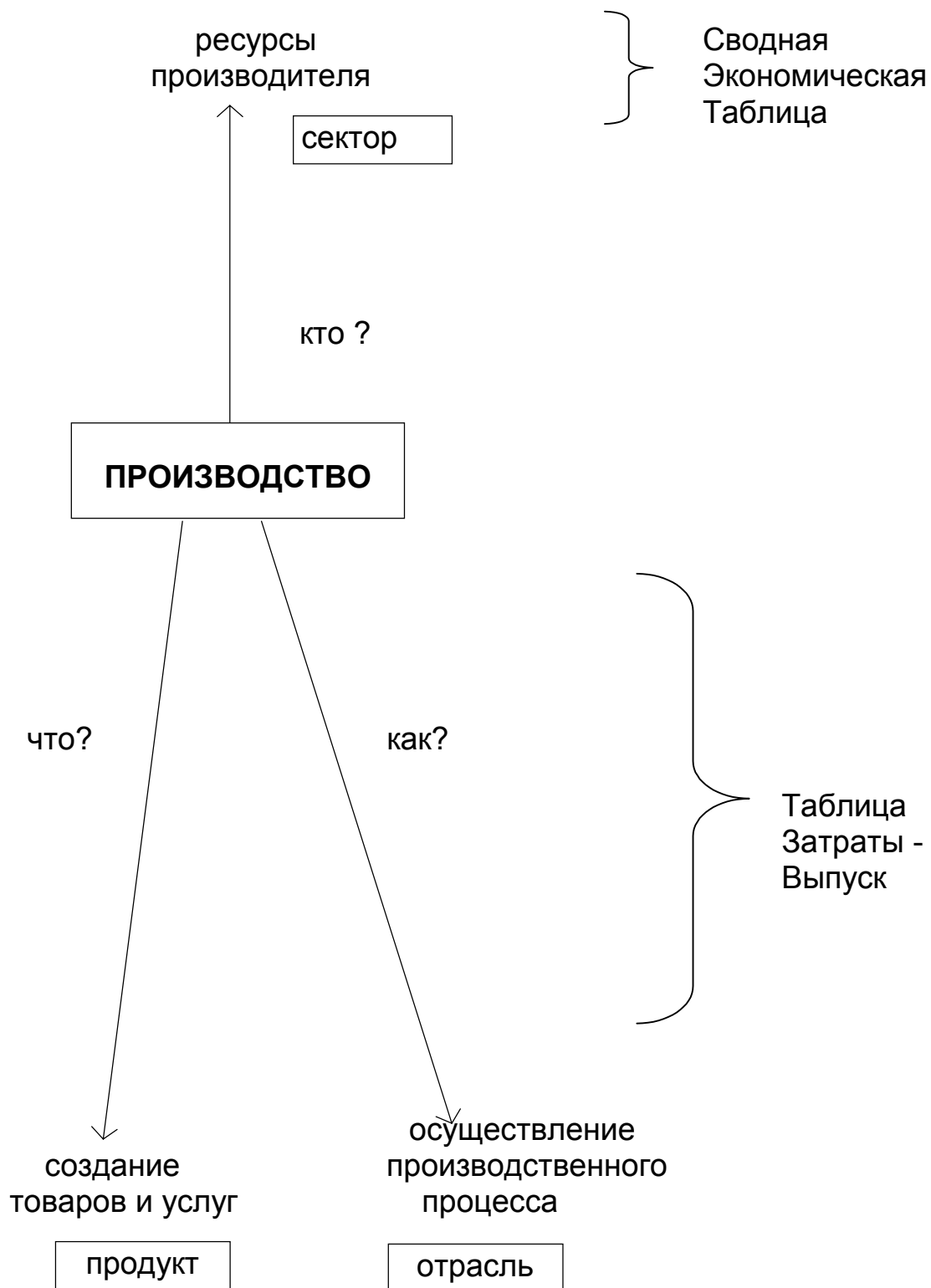
- транспортные услуги по перемещению товаров;

- пассажирские транспортные услуги;
- услуги страхования;
- прочие услуги (услуги связи, прокат фильмов, сдача в аренду транспортного оборудования, услуги, связанные с изучением, исследованиями, помощью, рекламой, участием в ярмарках, конгрессах, выставках и т.д.; услуги, оказываемые торговыми агентами и брокерами; услуги, оказываемые финансовыми учреждениями в связи с выпуском и продажей иностранных ценных бумаг и т.д.).

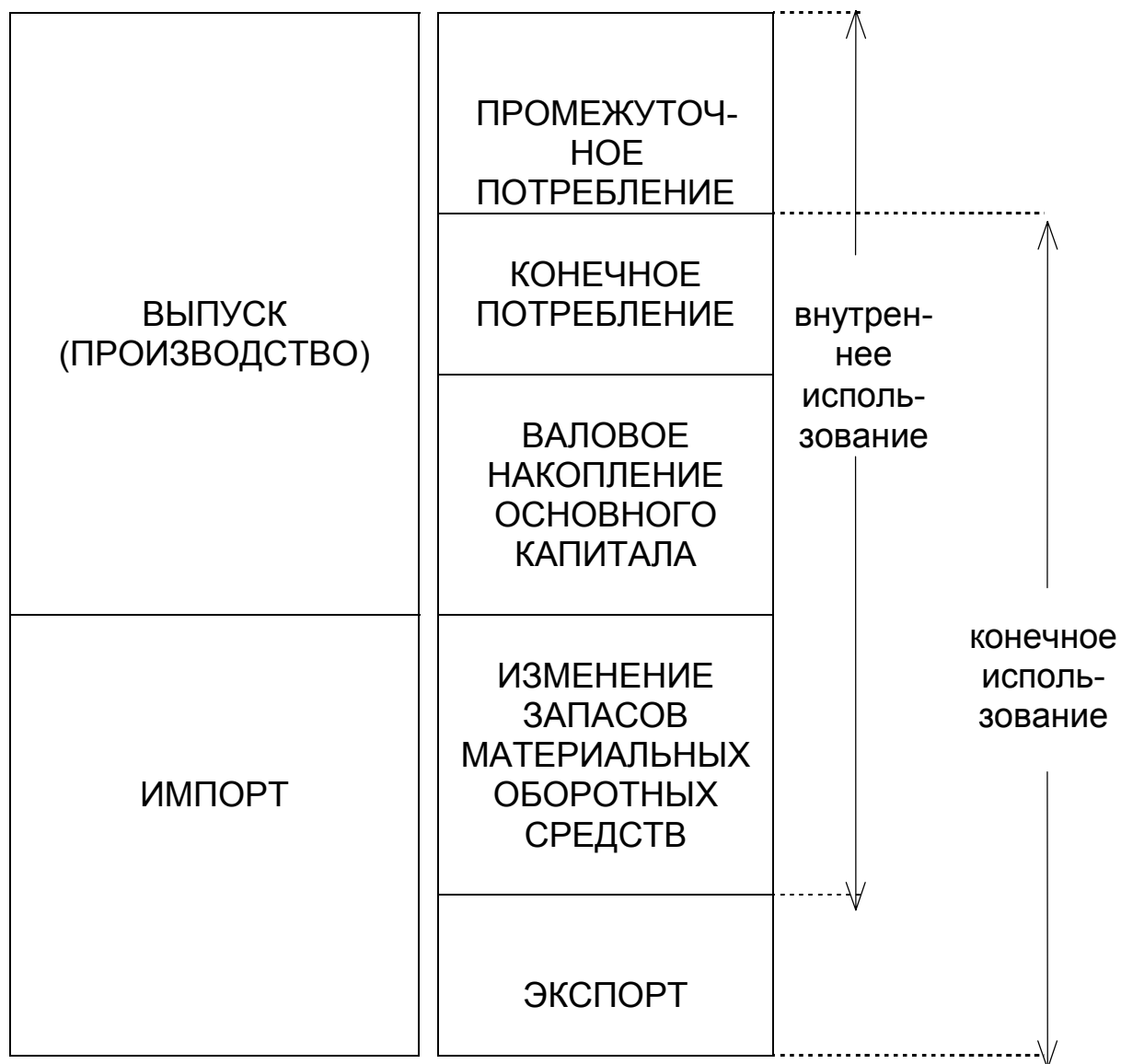
На практике невозможно точно оценить стоимость потребительских товаров и услуг, приобретаемых домашними хозяйствами-нерезидентами на экономической территории страны и домашними хозяйствами-резидентами за границей. Вместе с тем существует необходимость такой оценки. Она связана с тем, что расходы на конечное потребление домашних хозяйств должны учитываться только для резидентов, а статистика позволяет определить их для всех домашних хозяйств (резидентов и нерезидентов) на экономической территории страны. Поэтому эти расходы должны быть скорректированы на величину покупок потребительских товаров и услуг домашними хозяйствами-резидентами за границей (+) и на величину покупок потребительских товаров и услуг домашними хозяйствами-нерезидентами на экономической территории страны (-). Эти данные рассчитываются на основе платежного баланса как разница между импортом и экспортом по статье “туризм”. Данная статья включает в себя товары и услуги, приобретаемые нерезидентами на протяжении всего срока их пребывания (менее одного года) на территории данной страны. Сюда относятся: услуги транспортных компаний, агентств, экскурсионных бюро; услуги гостиниц; услуги по обеспечению питания; услуги, связанные с получением образования, услуги в области медицины и прочие.

С 3.1

АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВА



БАЛАНС РЕСУРСЫ - ИСПОЛЬЗОВАНИЕ



ВЫПУСК

ВЫПУСК ТОВАРОВ

***производство новых товаров, предназначенных для продажи**

*производство товаров для собственного
промежуточного потребления —————> **ПП**

*производство капитальных товаров для
собственного накопления —————> **ВНОК**

*производство товаров, предназначенных
для оплаты труда в
натуральной форме —————> **КП**

*производство товаров для собственного
потребления домашними хозяйствами
(продукты сельского хозяйства) —————> **КП**

ВЫПУСК РЫНОЧНЫХ УСЛУГ

***производство в рамках какой - либо рыночной деятельности
услуг, фактически продаваемых, или пригодных для этих
целей**

*производство услуг, предназначенных
для оплаты труда в
натуральной форме —————> **КП**

Не входят в состав валового выпуска:

- земельная рента;
- платежи за использование нефинансовых произведенных активов.

Они представляют собой доходы от собственности и не учитываются как производственный результат.

ВНУТРЕННЕЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ

ПРОМЕЖУТОЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

***товары, фактически потребленные в течение определенного периода в процессе производства**

***услуги, купленные в течение определенного периода**
кроме

НАКОПЛЕНИЕ ОСНОВНОГО КАПИТАЛА

***товары длительного пользования, используемые более одного года в процессе производства**

***услуги нематериального характера, связанные с основным капиталом, передачей права собственности на землю и нефинансовые нематериальные активы**

***квартиры (дома), приобретенные домашними хозяйствами**

КОНЕЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

***товары и услуги, использованные для непосредственного удовлетворения потребностей людей (без квартир (домов))**

индивидуальные товары и услуги → **потребление домашних хозяйств**

***покупка новых товаров длительного и краткосрочного пользования (без квартир, (домов))**

***товары и услуги за счет доходов, полученных в натуральной форме (кроме социальных трансфертов в натур.форме)**

***продукты, произведенные для собственного потребления**

товары и услуги индивидуального или коллективного характера → **потребление органов государственного управления и некоммерческих организаций**

ИЗМЕНЕНИЕ ЗАПАСОВ

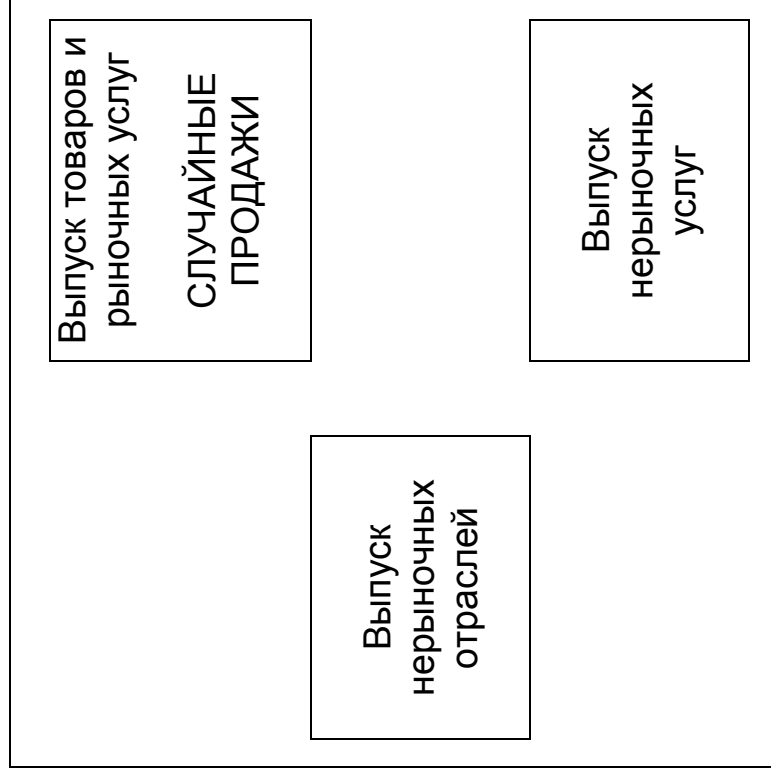
*** = поступление в запасы - изъятие из запасов**

*** запасы “производителя”, “потребителя”, “торговли”**

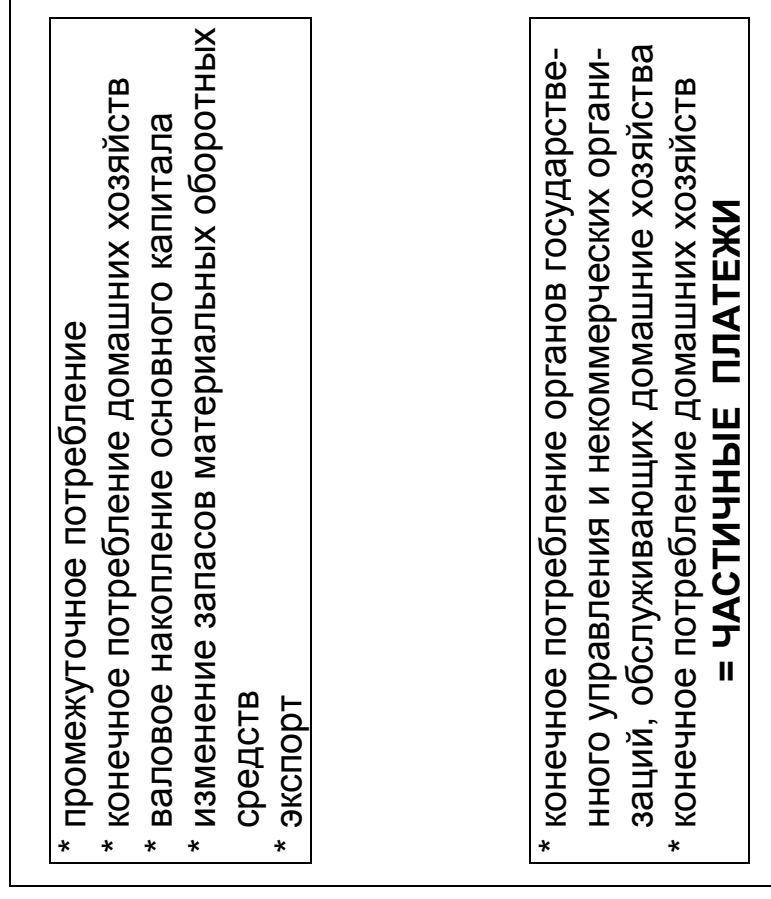
*** домашние хозяйства и нерыночные отрасли не имеют запасов**

ВЫПУСК НЕРЫНОЧНЫХ ОТРАСЛЕЙ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ И НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ, ОБСЛУЖИВАЮЩИХ ДОМАШНИЕ ХОЗЯЙСТВА

РЕСУРСЫ



ИСПОЛЬЗОВАНИЕ



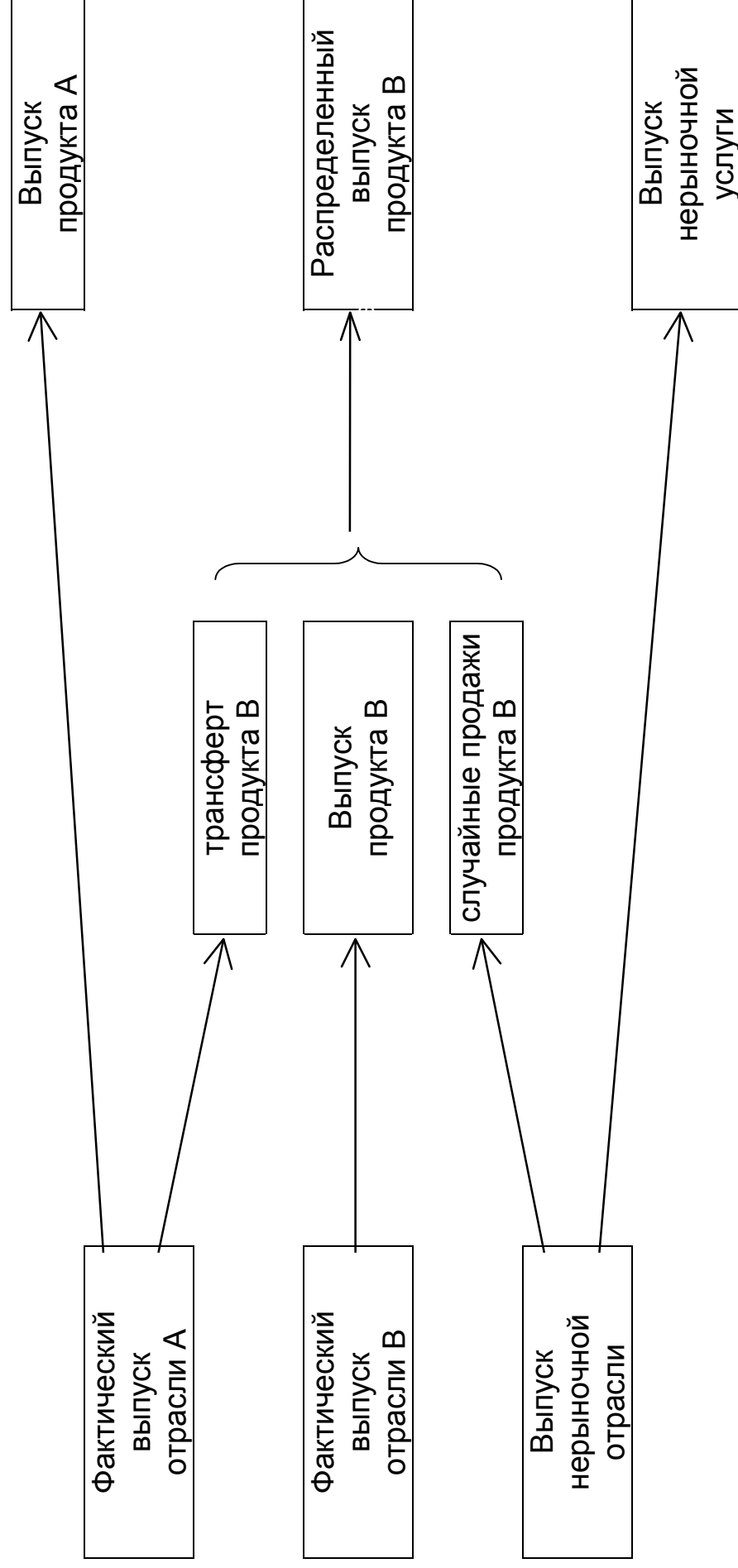
ДВЕ КАТЕГОРИИ КОНЕЧНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ:
РАСХОДЫ НА КОНЕЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ И ФАКТИЧЕСКОЕ КОНЕЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ

	Домашние хозяйства	Органы государственного управления	Некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства
Расходы на конечное потребление	Расходы на конечное потребление домашних хозяйств	Расходы на конечное потребление органов государственного управления (индивидуального и коллективного характера)	Расходы на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства
Фактическое конечное потребление	<p>Расходы на конечное потребление домашних хозяйств</p> <p>+</p> <p>Расходы на индивидуальные товары и услуги органов государственного управления</p> <p>+</p> <p>Расходы на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства</p>	Расходы на коллективные услуги органов государственного управления	

ВЫПУСК ОТРАСЛИ / ВЫПУСК ПРОДУКТА

“Фактический”

“Распределенный”



Глава 4. СИСТЕМА ЦЕН И ПРИНЦИПЫ ОЦЕНКИ

4.1. Система цен

Для описания общего равновесия между ресурсами и использованием продуктов, что предполагает объединение всей массы разнообразных товаров и услуг, необходимо располагать общей единицей измерения. Такой единицей измерения является денежная единица. Денежная единица фактически является единой общепринятой мерой, которую можно использовать для оценки различных операций. В то же время установить равновесие по стоимости между ресурсами и использованием каждого вида продукта значит определить единым способом цены на ресурсы и использование.

Для операций с товарами и услугами может быть рассмотрено несколько видов их оценки. Они зависят от того, предназначены ли товары и услуги для продажи на рынке или для иного использования, системы учета налогов на производство и субсидий, а также от отнесения расходов по доставке на счет производителя или потребителя (С 4.1).

Применительно к товарам и услугам, продаваемым на рынке, необходимо различать три вида цен:

- цена покупателя (цена приобретения) - цена, заплаченная потребителем за единицу товара или услуги. Она включает все налоги на производство и торгово-транспортную наценку;

- цена производителя - цена получаемая производителем за единицу товара или услуги, включая подлежащие уплате налоги на продукты (кроме НДС) и исключая субсидии на продукты. В отличие от цены покупателя она не учитывает торгово-транспортную наценку и НДС;

- основная цена - цена получаемая производителем за единицу товара или услуги, исключая любые налоги на продукты, но с учетом субсидии на продукты. В отличие от цены производителя основная цена не учитывает налоги на продукты.

При формировании системы цен необходимо четкое разграничение налогов на производство (соответственно субсидий) на налоги на продукты и другие налоги на производство. При этом НДС на продукты должен быть рассмотрен отдельно (С4.3 и С4.4).

4.2. Общие принципы оценки

1) Рыночный выпуск

Привлекая труд, капитал и другие факторы производства, производитель создает новые товары и услуги с целью их продажи на рынке. При этом к стоимости купленных и фактически потребленных в процессе производства товаров и услуг добавляется вновь созданная стоимость или добавленная стоимость.

В счете образования доходов отражаются различные выплаты, осуществляемые производителем из добавленной стоимости. Если в их состав включаются другие налоги на производство (за вычетом субсидий на производство), тогда мы имеем добавленную стоимость в основных ценах. Если же, кроме того, в этом счете показываются все специфические налоги на продукты, за исключением НДС, (за вычетом субсидий на продукты), то мы получим добавленную стоимость в рыночных ценах (ценах производителя) (С 4.2).

Выпуск товаров и услуг в счете производства определяется как сумма промежуточного потребления и добавленной стоимости. В соответствии с рассмотренными видами оценки добавленной стоимости рыночный выпуск будет измеряться либо в основных ценах, либо в ценах производителя. В любом случае промежуточное потребление необходимо оценить по цене, которая заплачена за приобретение соответствующих средств производства, т.е. по цене покупателя.

Хотя в СНС допускается оценка выпуска либо в основных ценах, либо в ценах производителя, предпочтение отдается основным ценам, так как они более точно показывают ресурсы, которыми располагает институциональная единица, реализуя свой продукт. Кроме того оценка выпуска в основных ценах дает более точное представление об отраслевой структуре экономики, так как в этом случае устраняется влияние различных ставок налогов и субсидий в различных отраслях экономики на структуру производства и образование доходов. Поэтому отраслевые показатели выпуска приводятся в оценке по основным ценам.

Если имеется информация о выпуске в ценах производителя, то для получения оценки в основных ценах необходимо сделать соответствующую корректировку:

$$\begin{array}{l} \text{ВВ в ценах производителя} \\ - \text{налоги на продукты, включенные в цену производителя} \\ + \text{субсидии на продукты} \\ \hline = \text{ВВ в основных ценах} \end{array}$$

2) Нерыночный выпуск

Если товары и услуги не обмениваются на рынке, а передаются в распоряжение потребителей бесплатно или по экономически незначимой цене (не покрывающей расходы на их производство), то их оценка осуществляется по сумме всех производственных затрат, включающих:

- промежуточное потребление,
- оплату труда наемных работников,
- потребление основного капитала,
- другие налоги на производство (за вычетом субсидий).

Однако в тех случаях, когда аналогичные товары и услуги продаются на рынке, выпуск может быть оценен в основных или в рыночных ценах на эти товары и услуги.

3) Учет торговых и транспортных наценок

Цена, которую платит покупатель, отличается от цены, получаемой производителем, на величину торговых и транспортных наценок. Первые осуществляются для покрытия расходов торговли, вторые – для покрытия расходов по доставке товаров. Исходя из принципиальной общности торговых и транспортных наценок, в дальнейшем в целях упрощения будем рассматривать торговые наценки, объединив их с транспортными.

Возможны различные способы учета торговых наценок в зависимости от того, как их рассматривает производитель и как – потребитель. С точки зрения потребителя цена покупаемого им товара складывается из цены, по которой производитель продает свой товар торговому посреднику, и торговой наценки, устанавливаемой им. С точки зрения производителя торговый посредник продает одновременно два неразрывно связанных между собой продукта: собственно товар, цена которого остается такой же, какой она была при выходе с предприятия, производящего его, и услугу сбыта, измеряемую величиной торговой наценки на стоимость данного товара.

Таким образом, если оценивать баланс по каждому продукту с точки зрения производителя, то расходы потребителя состоят из расходов на собственно продукт и расходов на торговые услуги (сумма торговых наценок). Если же оценивать баланс с точки зрения потребителя, то ресурсы каждого продукта состоят из двух элементов: выпуска в ценах производителя и торговых наценок по каждому виду использования данного продукта (С 4.5 и С 4.6).

4) Особые случаи оценки:

- импортируемых товаров: аналогично тому, как различают основную цену и цену производителя, для особого вида ресурса национальной экономики, каким является импорт, устанавливаются цены СИФ и цены таможи.

Цена СИФ - это цена, по которой импортные продукты регистрируются в статистике внешней торговли. Она включает цену иностранного производителя, торговую наценку и расходы на страхование и транспортировку продуктов от места производства до границы страны - импортера. Цена таможи - это цена СИФ плюс сальдо налогов, связанных с импортом.

- изменения запасов материальных оборотных средств. Общие принципы оценки изменения запасов материальных оборотных средств следующие:

пополнение запасов у производителя (сырья, материалов, топлива и т.д.) учитывается в ценах покупателя, действующих на момент поступления, а изъятие из запасов в ценах покупателя, действующих на момент их изъятия;

пополнение запасов в торговле оценивается по ценам покупателя, действующим в момент поступления, изъятие из запасов - по ценам покупателя, действующим на момент изъятия;

пополнение и изъятие из запасов готовой продукции у производителя оценивается в ценах производителя, соответственно, на момент поступления или изъятия (С 4.7).

5) От одной оценки к другой, счет производства и баланс "ресурсы - использование" :

- взаимосвязь системы цен (С 4.8);
- балансы в различных ценах (С 4.9).

4.3. Оценка изменения цен и физического объема

Величина стоимостной оценки потоков товаров и услуг зависит, с одной стороны, от их количества (физического объема), а с другой - от цены, по которой они продаются. Различия в стоимости во времени могут быть вызваны как изменениями в физическом объеме, так и изменениями цен. Необходимо различать изменения стоимости, вызванные этими двумя факторами.

Для этой цели разрабатывается интегрированная система индексов цен и физического объема. Она основывается на следующих предположениях:

а) потоки охватывают отдельные операции, для каждой такой операции стоимость = цена \times количество

$$\text{или } pq = p \times q$$

б) для каждого потока, отраженного в счетах, индекс стоимости = индекс цен \times индекс физического объема
или $I_{pq} = I_p \times I_q$

То есть, всякое изменение в величине стоимости данного потока вызывается изменением либо цены, либо физического объема или комбинацией этих двух факторов.

1) Концепция цены и физического объема

Для разделения стоимости на компонент “цены” и “физического объема” необходимо четко определить физические характеристики товара и услуги, т.е. единицу физического объема. Для операций с товарами обычно проще определить единицу физического объема. Ею являются определенные физические характеристики: вес, объем, размер и т.д.. В отношении услуг чаще всего это сделать гораздо сложнее, но тем не менее и для них необходимо установить характеристики, определяющие единицу физического объема.

Среди характеристик, которые следует принять во внимание при определении единицы физического объема, качество продукта играет важную роль.

Для многих товаров и услуг, предназначенных для удовлетворения специфических потребностей, существует несколько их видов с различными качественными характеристиками и ценами. В интегрированной системе индексов цен и физического объема сходные продукты с различными качественными характеристиками должны по возможности рассматриваться как различные продукты. Так, различные модели автомобилей и даже различные варианты той же самой модели следует рассматривать как различные продукты.

Таким образом, для исчисления показателей цен и физического объема необходимо по возможности использовать четкую классификацию продуктов, в которой каждый из продуктов был бы в максимально возможной степени однородным. Однако следует признать, что даже на самом детальном уровне классификации (пределы возможной классификации ограничены во многих случаях имеющимися статистическими данными), стоимость каждого продукта может зависеть:

а) от общего изменения его качества;

б) от изменения в структуре поставок и спроса на более или менее качественные продукты.

Итак, изменения во времени не ограничиваются изменениями в количестве и ценах на продукт. Качество многих товаров и услуг меняется, при этом изменение качества данного продукта должно рассматриваться как изменение в физическом объеме, но не в цене. Например, если в течение определенного периода повышается качество, то сравнение продажной цены единицы продукта на начало и конец этого периода отразит изменение не только цены, но и физического объема. Если изменение цены должно быть измерено достаточно точно, необходимо для учета этого фактора сделать поправки, которые будут учитывать изменение качества продукта.

В системе национальных счетов разложение изменения стоимости на компонент цены и физического объема осложняется тем обстоятельством, что потоки товаров и услуг представляют собой совокупность элементарных операций, состоящую из большого количества отдельных видов продуктов. Следствием агрегирования является то, что изменения стоимости любого потока за два периода наблюдения отразят не только изменения в количестве продукта и его цене, но также и в составе (структуре) самого потока.

Даже если поток товаров и услуг относится к отдельному продукту, он обычно включает несколько его разновидностей. Доля различных разновидностей этого продукта меняется во времени, например, как результат изменения в спросе потребителя или предложении продукта. Со временем структура потока будет отличаться от его состава в базисном году. Например, может увеличиться удельный вес продуктов более высокого качества. В результате даже если цена каждой разновидности продукта остается неизменной, то общая стоимость продукта увеличится больше (или сократится меньше), чем общий физический объем.

Другим примером изменения структуры потока, влияющим на общую величину стоимости, могут служить случаи, когда идентичные продукты продаются по различным ценам в зависимости от характера их использования и когда распределение продукта для этих целей меняется во времени. Если, например, производитель продает свой продукт на экспорт дешевле, чем на внутреннем рынке, и если количество производимого им продукта неизменно, а цены стабильны, то в случае увеличения доли экспортируемого продукта произойдет уменьшение общей стоимости продажи. Это снижение стоимости не вызвано ни изменением цены, ни изменением количества произведенного продукта. Оно отражает просто изменение структуры его использования.

Изменение стоимости потока в результате изменения его структуры следует рассматривать как изменение физического объема, а не цены (С 4.10).

2) Типы индексов цен и физического объема

Построение интегрированной системы индексов цен и физического объема предполагает выбор некоторых типов индексов. Для исчисления данных за год и за пятилетие применяются индексы Ласпейреса для измерения изменений физического объема и индексы Пааше для измерения изменений цен (С 4.11 и С 4.12).

Это означает, что все потоки товаров и услуг, измеренные в текущих ценах n -го года, систематически переоцениваются в ценах базисного года. Их можно получить, экстраполируя данные базисного года с помощью индексов физического объема, либо дефлятируя текущие данные с помощью индексов цен, либо путем прямой оценки количества текущего периода в ценах базисного года.

Существенным недостатком применения индекса Ласпейреса является то, что чем дальше отстоит базисный год от текущего, тем более устаревшей становится система взвешивания индексов. Влияние этого недостатка можно уменьшить путем частого корректирования базисного года, что позволяет учитывать как структурные изменения в экономике, так и изменения в ценах.

В силу изложенного в ЕСИЭС принято менять базисный год каждые пять лет.

3) Применение концепции цен и физического объема к операциям с товарами и услугами

Изменение стоимости потоков товаров и услуг не всегда легко расчленить на изменения в ценах и на изменения в физическом объеме. В этой связи требуется четкое различие между потоками:

- а) отражающими операции, которые фактически осуществлены на рынке по определенным ценам;
- б) отражающими условно исчисленные операции (например, производство сельскохозяйственных продуктов для собственного потребления, проживание в собственном жилище);
- в) стоимость которых определена как разность между величинами потоков товаров и услуг (например, торговые наценки);
- г) отражающими операции с нерыночными услугами.

Потоки вида а) наиболее многочисленны и распространены. Изменения в величине стоимости таких потоков могут по своей природе относительно легко быть распределены на изменения в ценах и изменения в физическом объеме.

Потоки вида б) являются условными; они выделяются в самостоятельную группу в связи с отсутствием фактических цен на них.

Предполагается, что их цены, изменяются так же как и цены на рыночные операции с аналогичными товарами и услугами.

Потоки вида в) служат для операций, стоимость которых в текущих ценах определяется как разность между стоимостями двух потоков товаров и услуг. Они определяются, например, при исчислении торговых наценок, величины которых в текущих ценах устанавливаются как разница между стоимостью товаров, проданных по оптовым и розничным ценам, и стоимостью этих товаров, приобретенных для перепродажи. Исчислять торговые наценки в постоянных ценах можно, вычитая стоимость товаров в постоянных ценах, купленных для перепродажи, из стоимости выручки от их продажи, также исчисленной в постоянных ценах. Альтернативный метод заключается в умножении торговой наценки базисного года на индекс объема продажи или закупок в оптовой и розничной торговле.

Потоки нерыночных услуг (вид г)) включают операции с услугами, которые не продаются на рынке, и их стоимость в текущих ценах условно принимается равной сумме производственных затрат.

Измерение изменения физического объема и изменения цены нерыночных услуг предполагает оценку в постоянных ценах различных элементов затрат на их производство.

Распределительные операции, непосредственно связанные с процессом производства

Оплата труда наемных работников.....	R10	
Валовая заработная плата.....		R101
Фактические отчисления на социальное страхование.....		R102
Условно исчисленные отчисления на социальное страхование.....		R103
Налоги на производство и импорт.....	R20	
НДС на продукты.....		R21
Налоги на производство за исключением НДС.....		R22
Налоги на продукты (без НДС).....		R221
Другие налоги на производство.....		R222
Налоги на импорт за исключением НДС.....		R29
Субсидии на производство и импорт.....	R30	
Субсидии на производство.....		R31
Субсидии на продукты.....		R311
Другие субсидии на производство.....		R312
Субсидии на импорт.....		R39

- Чистые налоги на продукты за исключением НДС (R221 - R311)
- Другие чистые налоги на производство (R222 - R312)
- Чистые налоги на импорт (R29 - R39)

ОЦЕНКА ВЫПУСКА
(ТОЧКА ЗРЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ)

Счет производства

P20 Промежуточное потребление
N1 Валовая добавленная стоимость

P10 Выпуск товаров и услуг

Счет образования дохода

R10 Оплата труда

R22 Налоги на производство

N2 Валовая прибыль / Валовой смешанный доход

N1 Валовая добавленная стоимость
R31 Субсидии на производство

$$P10 = P20 + N1$$

$$N1 + R31 = R10 + R22 + N2$$

$$P10 = P20 + R10 + N2 + (R22 - R31)$$

СИСТЕМА ЦЕН ДЛЯ ВЫПУСКА И ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ

P20	Промежуточное потребление	Выпуск в основных ценах		Выпуск в рыночных ценах
R10	Оплата труда		Основная цена	
N2	Валовая прибыль			
R222 - R312	Другие чистые налоги на производство			
R221 - R311	Чистые налоги на продукты	Рыночная цена		

С 4.4

НДС НА ПРОДУКТЫ

Налоговое законодательство:

- для продукта i ставка НДС: t_i
- для j -го вида использования продукта i ставка вычитаемого НДС: d_{ij}

Ставка невычитаемого НДС:

$$\forall (i,j), \tau_{ij} = t_i (1 - d_{ij})$$

Примечания:

- для конечного потребления домашних хозяйств, $\forall i, d_{ij} = 0, \tau_{ij} = t_i$
- для экспорта $\forall i, d_{ij} = 1, \tau_{ij} = 0$
- для промежуточного потребления и валового накопления основного капитала ставки вычитания зависят от вида деятельности

НДС на продукты:

Для любого использования E_{ij} без НДС: $\text{НДС}_{ij} = \tau_{ij} \cdot E_{ij}$

НДС на продукты (подлежащий взносу в бюджет) получается суммированием:

$$\text{НДС} = \sum_{i,j} \text{НДС}_{ij}$$

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТРАНСПОРТА И ТОРГОВЛИ

Предварительные замечания:

- определение торговой деятельности

- выпуск (производство) отрасли “торговля”

Наценка = Продажи - стоимость покупок торговлей товаров для перепродажи и фактически проданных

= Продажи - (покупки - стоимость изменения запасов материальных оборотных средств)

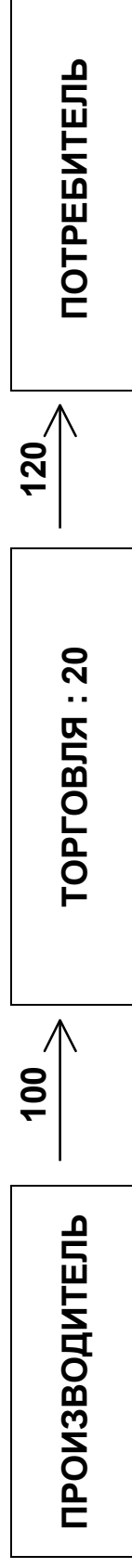
= Продажи - покупки + стоимость изменения запасов материальных оборотных средств

Принципы национального счетоводства:

- наценки торговли и транспорта как элементы повышения цены

- их трактовка в системе счетов

Пример:



Точка зрения производителя - точка зрения покупателя

1) Точка зрения производителя

	<u>ВЫПУСК</u> (цена производителя)	<u>ИСПОЛЬЗОВАНИЕ</u> (цена производителя)
Товар	100	= 100
Услуги торговли	20	= 20
Итого	120	= 120

2) Точка зрения потребителя

	<u>ВЫПУСК</u> (цена производителя)	<u>НАЦЕНКИ</u>	<u>ИСПОЛЬЗОВАНИЕ</u> (цена покупателя)
Товар	100	20	= 120
Услуги торговли	20	20	= 0
Итого	120	0	= 120

ИЗМЕНЕНИЕ ЗАПАСОВ

1) Принципы оценки

Оценка запасов “производителя”:

- основная цена на аналогичные продукты,
- стоимость незавершенного производства определяется по сумме производственных затрат.

Оценка запасов “потребителя” и “торговли”:

- цена покупателя без вычитаемого НДС.

2) Время регистрации

- операции с товарами и услугами должны оцениваться в тот момент, когда они произведены и по ценам, действующим на момент их осуществления

3) Оценка изменения запасов

- пополнение запасов оценивается по цене, действующей на момент поступления; изъятие из запасов по цене, действующей на момент их изъятия.

Связь между видами оценки

<u>Отечественное производство</u>	<u>Импорт</u>
Основная цена	Цена СИФ
+	+
Налоги на продукты, кроме НДС (за вычетом субсидий)	Налоги на импорт (за вычетом субсидий на импорт)
=	=
Цена производителя (за исключением указанного в счете-фактуре НДС*)	Цена таможни (за исключением указанного в счете-фактуре НДС)
	+
	Наценки торговли и транспорта
	=
	Цена покупателя без НДС
	+
	НДС на продукты
	=
	<u>Цена покупателя без вычитаемого НДС</u> <u>(включая НДС на продукты)</u>

*) трактовка налога на добавленную стоимость (НДС) дана в главе 5 настоящего пособия.

Балансы в различных ценах

Введем обозначения:

P2: выпуск в ценах производителя

M2: торговые и транспортные наценки в ценах производителя

IMP: импорт в ценах СИФ

Dn: таможенные пошлины за вычетом субсидий на импорт

TVA: НДС на продукты

E2: использование в ценах производителя / таможни

E3: использование в ценах покупателя без НДС

E4: использование в ценах покупателя без вычитаемого НДС

1) Баланс в ценах покупателя без НДС

$$P2 + IMP + Dn + M2 = E3$$

2) Баланс в ценах покупателя без вычитаемого НДС

$$P2 + IMP + Dn + M2 + TVA = E4$$

3) Баланс в ценах производителя / таможни

$$P2 + IMP + Dn = E2$$

Эффект агрегирования пример с макаронными изделиями

	Количество	Цена	Стоимость
Год "о"	170	10,8	1840
Год "н"	165	11,9	1969

Рассматривая один продукт и не учитывая его разновидности, можно сказать, что стоимость произведенного продукта в году "н" возросла по сравнению с годом "о" на 7%. Изменение физического объема составило -3%, а изменение цены +10%.

В действительности, мы имеем дело с потоком, включающим две разновидности продукта: макароны яичные и макароны обыкновенные. Следствием агрегирования является то, что изменение стоимости потока в году "н" по сравнению с годом "о" отразит не только изменение в количестве продукта и его цене, но также и в структуре самого потока:

		Количество	Цена	Стоимость
Макароны яичные	Год "о"	70	12	840
	Год "н"	75	13	979
Макароны обыкновенные	Год "о"	100	10	1000
	Год "н"	90	11	990

Определим стоимость в базисных ценах в году "н":

Макароны яичные $75 \times 12 = 900$

Макароны обыкновенные $90 \times 10 = 900$

Общая стоимость в базисных ценах = 1800

⇒ Изменение физического объема $(1800/1840) = 0,978$ или составило -2.2%

Изменение цены $(1969/1800) = 1,094$
или составило +9,4%

С 4.11

ТЕКУЩИЕ ЦЕНЫ, ЦЕНЫ ПРЕДЫДУЩЕГО ГОДА,
ПОСТОЯННЫЕ ЦЕНЫ

Индивидуальные показатели года t :

$v_t = p_t \times q_t$, в текущих ценах

$v_{t/t-1} = p_{t-1} \times q_t = v_t / (p_t / p_{t-1})$, в ценах года $t-1$

$v_{t/0} = p_0 \times q_t = v_t / (p_t / p_0)$, в ценах года 0

Примечания:

$v_t / v_{t/0} = p_t / p_0$, индекс цен

$v_{t/0} / v_0 = (p_0 \times q_t) / (p_0 \times q_0) = q_t / q_0$, индекс
физического
объема

Сводные показатели:

$V_t = \sum v_t = \sum p_t \times q_t$, в текущих ценах

$V_{t/t-1} = \sum p_{t-1} \times q_t$, в ценах предыдущего года

$V_{t/0} = \sum p_0 \times q_t$, в ценах года 0

ТИПЫ ИНДЕКСОВ ЦЕН И ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЕМА

1) Текущие цены и цены предыдущего года

Индекс объема

$$I_{\text{объема}} = \frac{V_{t/t-1}}{V_{t-1}} = \frac{\sum p_{t-1} q_t}{\sum p_{t-1} q_{t-1}} \cdot \frac{q_t}{q_{t-1}} = \text{Индекс Ласпейреса}$$

Индекс цен:

$$I_{\text{цен}} = \frac{V_t}{V_{t/t-1}} = \frac{\sum p_t q_t}{\sum p_{t-1} q_t} \cdot \frac{p_t}{p_{t-1}} = \text{Индекс Пааше}$$

2) Постоянные цены

Теоретически стоимость в постоянных ценах может быть определена по формуле $V_{t/0} = \sum p_0 q_t$

Практически же она определяется путем дефлятирования стоимости в текущих ценах с помощью цепных индексов цен, но данный метод не является точным:

$$V_{t/0} = V_t / \prod_{k=1}^t (\sum p_k q_k) / (\sum p_{k-1} q_k) \neq \sum p_0 q_t$$

Глава 5. РАЗРАБОТКА БАЛАНСОВ "РЕСУРСЫ – ИСПОЛЬЗОВАНИЕ"

5.1. Принципиальный баланс

Баланс "ресурсы - использование" разрабатывается для каждого продукта, включенного в номенклатуру товаров и услуг (Приложение 4). При этом в ресурсной части учитываются все возможные источники поступления продукта, а в использовании все направления его использования в течение определенного периода времени. Между ресурсной частью и использованием должно соблюдаться равенство:

Ресурсы		Использование
Валовой выпуск (ВВ)	=	Промежуточное потребление (ПП)
Импорт (ИМП)		Конечное потребление (КП)
		Валовое накопление основного капитала (ВНОК)
		Изменение запасов материальных оборотных средств (ИЗ)
		Экспорт (ЭКС)

5.2. Виды оценки

Перейдем от рассмотрения принципиального баланса к балансам в стоимостной форме. Они строятся сначала без НДС, затем без вычитаемого НДС.

1) Оценка без НДС

Со стороны ресурсов выпуск оценивается в ценах производителя без НДС, указанного в счете - фактуре, а импорт - в ценах СИФ (франко - граница импортера), т.е. в ценах, учитывающих стоимость производства, а также транспортировки, страхования и фрахта, но не учитывающих НДС.

Со стороны использования экспорт оценивается в ценах ФОБ (франко-граница экспортера), а другие направления использова-

ния товаров и услуг в ценах покупателя без НДС. Но, как известно, цены покупателя включают торгово-транспортную наценку и налоги на импорт (за вычетом субсидий на импорт). Таким образом, равновесие между ресурсами и использованием не достигается: использование всегда будет превышать ресурсы. Для того, чтобы соблюсти равенство между ресурсами и использованием, необходимо со стороны ресурсов ввести налоги на импорт (без субсидий) и торговые наценки по каждому виду использования.

Ресурсы		Использование
Валовой выпуск (ВВ) Импорт (ИМП) Налоги на импорт Торговые наценки на ПП Торговые наценки на КП Торговые наценки на ВНОК Торговые наценки на экспорт	=	Изменение запасов материальных оборотных средств (ИЗ) Промежуточное потребление (ПП) (включая торговые наценки) Конечное потребление (КП) (включая торговые наценки) Валовое накопление основного капитала (ВНОК) (включая торговые наценки) Экспорт (ЭКС) (включая торговые наценки)

2). Оценка без вычитаемого НДС

Налог на добавленную стоимость (НДС) - это налог, которым облагаются товары и услуги при их продаже. И хотя он взимается с предприятий - производителей, по существу оплачивается конечными потребителями продуктов. НДС действует на экономической территории страны и не взимается с продаж нерезидентам, т.е. он не применим к экспорту.

Ставка НДС в основном одинакова для большинства продаваемых товаров и услуг. Но есть отдельные виды товаров и услуг, на которые распространяются льготные ставки НДС, и некоторые товары и услуги, вообще освобожденные от НДС. В каждой стране такой перечень товаров и услуг может быть различным.

В соответствии с существующей практикой налогообложения каждому предприятию разрешается вычесть из величины НДС, ко-

торым облагаются его продукты, величину НДС, уплаченного им за товары и услуги, приобретенные для собственного промежуточного потребления или валового накопления основных фондов.

Таким образом, необходимо различать следующие случаи:

а) НДС, включенный в счет-фактуру производителем (начисленный): это НДС, который производитель исчисляет как определенный процент от стоимости проданного продукта и который он указывает в счете-фактуре на продукты, реализуемые каждому покупателю.

б) НДС, которым облагается производитель как покупатель товаров и услуг для собственного промежуточного потребления или валового накопления основного капитала. Далее он фигурирует как вычитаемый (удерживаемый) НДС.

в) НДС, вносимый в бюджет (невычитаемый НДС): это разница между НДС, включенным в счет-фактуру производителем, и вычитаемым НДС (а-б).

Очевидно, что НДС, уплаченный домашними хозяйствами за товары и услуги, приобретаемые для конечного потребления или накопления основного капитала (например, покупка дома, квартиры), является невычитаемым.

Для некоторых видов использования известно, что невычитаемый НДС равен нулю. Это касается экспорта и изменения запасов материальных оборотных средств.

Если какой-либо продукт покупается для использования в качестве промежуточного потребления, то потребитель данного продукта может вычесть НДС, который он уплатил при его покупке, таким образом невычитаемый НДС равен нулю.

Однако, если на выпуск покупателя данного вида продукта не распространено это правило, то он не может вычесть НДС, который сам уплатил при покупке. В этом случае невычитаемый НДС будет равен НДС, который взимается с покупателя данного вида продукта.

г) НДС на продукты представляет разницу между НДС, включенным в счет-фактуру производителем на каждый продукт, и НДС, удерживаемым (вычитаемым) другими производителями при покупке того же самого вида продукта.

В своей окончательной форме балансы "ресурсы - использование" разрабатываются в ценах покупателя без вычитаемого НДС.

Для установления равенства необходимо со стороны ресурсов ввести дополнительную статью "НДС на продукт". Эта статья равна сумме невычитаемого НДС по таким направлениям использования ресурсов, как ПП, КП, ВНОК.

Ресурсы		Использование
Валовой выпуск (ВВ) Импорт (ИМП) Налоги на импорт Торговые наценки на ПП Торговые наценки на КП Торговые наценки на ВНОК Торговые наценки на экспорт НДС на продукт	=	Изменение запасов материальных оборотных средств Промежуточное потребление(ПП) (включая невычитаемый НДС) Конечное потребление (КП) (включая невычитаемый НДС) Валовое накопление основного капитала (ВНОК) (включая невычитаемый НДС) Экспорт

3) Виды цен

Балансы “ресурсы - использование” конкретного года n могут быть оценены:

а) в текущих ценах или ценах, фактически действовавших в году n . В таком случае говорят о балансах в текущих ценах или о балансах по стоимости;

б) в ценах предыдущего года. В таком случае речь идет о балансах в ценах $n-1$ года или о балансах по объему;

с) в ценах какого-либо года, принятого за базисный (например, 1990 год). Тогда следует говорить о балансах в ценах 1990 года или о балансах в постоянных ценах.

Порядок построения балансов:

- сначала по объему, затем по стоимости; или

- сначала по стоимости, затем по объему. Это более частный случай.

Балансы в постоянных ценах разрабатываются всегда в последнюю очередь.

5.3 Уровни классификации

Номенклатура (перечень) товаров и услуг, для которых составляются балансы “ресурсы - использование”, определяется в соответствии с Классификацией продуктов, которая тесно связана с Классификацией видов экономической деятельности.

Для обеспечения международной сопоставимости статистических данных о товарах и услугах на мировом уровне используется Классификация основных продуктов (СРС) ООН, а на европейском уровне - классификация продукции по видам экономической деятельности (СРА) ЕС.

В России внедряется первая версия общероссийского классификатора видов экономической деятельности, продукции и услуг (ОКДП), который имеет в своем составе 55 тысяч видов товаров и услуг по всем отраслям экономики.

Учитывая различные цели и задачи, стоящие перед теми или иными статистическими разработками, могут быть установлены различные уровни агрегирования представленных в Классификации товаров и услуг, например во Франции, национальная статистическая практика, предусматривает составление балансов “ресурсы - использование” сначала для уровня номенклатуры, охватывающей 600 видов продуктов, а затем для более агрегированного уровня - 90 их наименований.

Укрупненная классификация товаров и услуг, используемая при разработке таблиц межотраслевого баланса в странах - членах ЕС, представлена в приложении 4.

5.4. Пример построения баланса ресурсы – использование

Предположим в стране имеется одно предприятие по производству стали. Известна следующая информация:

Информация производителя:

Выпуск стали (млн. т)	11
Изменение запасов стали у производителя (млн. т)	+1
Стоимость продаж стали (без НДС, млн. усл. ед.)	9500

Данные таможенной статистики (млн. усл. ед.)

Импорт	1200
Экспорт	2000

Информация о налогообложении:

В стране действует НДС, ставка НДС на сталь установлена в размере 20%. Стоимость покупок стали производителями, на продукцию которых не распространяется режим НДС, составляет 480 млн. усл.ед..

Данные торговли:

Ставка торговой наценки на продажу стали равна 20%. Через торговых посредников проходит 50% всей продаваемой на внутреннем рынке стали.

Прочая информация:

Имело место увеличение запасов стали на складах торговых посредников и потребителей на сумму 410 млн. усл.ед.. В отчетном году использование стали в качестве промежуточного потребления возросло на 10% по сравнению с предыдущим годом. В предыдущем году оно составило 8400 млн. усл.ед..

- Постройте для отчетного года баланс «ресурсы-использование» стали

Ресурсная часть баланса

а) оценка выпуска

Используем следующую формулу для расчета:

$$\begin{array}{lcl} \text{ВВ} & = & \text{Стоимость продаж} + \text{Стоимость изменения} \\ \text{стали} & & \text{или иного использо-} \quad \text{запасов стали у} \\ & & \text{вания стали} \quad \text{производителя} \end{array}$$

$$\text{ВВ} = 9500 + 1 \times 9500/10 = 10450$$

(в ценах производителя)

б) оценка импорта и налога на импорт

Импорт стали	1200
+ Налог на импорт	0
Итого	1200

в) торговые наценки

Рассчитываются исходя из стоимости продаж стали производителями на внутреннем рынке и установленной ставки торговой наценки.

Стоимость продаж стали	
производителем	9500
+ Импорт	1200
- Экспорт	2000
Стоимость продаж стали	
на внутреннем рынке	8700

Стоимость продаж через систему торговли = $8700 \times 0,5 = 4350$
 Торговая наценка = $4350 \times 0,2 = 870$

г) оценка НДС на сталь

Пусть y - стоимость покупки стали (включая НДС) единицей, не подчиняющейся режиму НДС;
 x - стоимость покупки (без НДС);
 t - ставка НДС.

Тогда:

$$y = X (1 + t)$$

Откуда:

$$x = y / (1 + t)$$

Таким образом:

$$\text{НДС на сталь} = y - x = y - y / (1 + t) = y t / (1 + t)$$

или

$$\text{НДС на сталь} = 480 \times 0,2 / 1,2 = 80$$

$$\text{д) итого ресурсов стали} = 10450 + 1200 + 870 + 80 = 12600$$

Расходная часть баланса

е) оценка промежуточного потребления

$$8400 \times 1,1 = 9240$$

ж) оценка изменения запасов стали

изменение запасов у производителя	1 x 950=950
+ изменение запасов в торговле и у потребителей	
Итого	410
	1360

з) экспорт = 2000

КП и ВНОК по такому продукту как сталь равны нулю.

$$\text{и) итого использование стали} = 9240 + 1360 + 2000 = 12600$$

В целом баланс «ресурсы-использование» стали имеет вид:

Ресурсы		Использование	
ВВ	10450	ПП	9240
Импорт	1200	КП	
		0	
Налог на импорт	0	ВНОК	0
Торговые наценки	870	ИЗМОС	1360
НДС	80	Экспорт	2000
Итого	12600	Итого	12600

Глава 6. Межотраслевой баланс СНС

6.1. Межотраслевой баланс как инструмент синтеза операций с товарами и услугами

Национальное счетоводство имеет целью описать экономический оборот и его взаимосвязи. Среди всех операций, производимых экономическими единицами, можно выделить те, которые описывают потоки товаров и услуг, которыми обмениваются с остальным миром и которые используются на экономической территории страны в течение определенного периода времени. Эти операции с товарами и услугами представлены в таблице межотраслевого баланса (в зарубежной практике она носит название таблицы “Затраты - Выпуск”). Она объединяет потоки товаров и услуг, отражаемые в балансах “ресурсы - использование” по продуктам, с одной стороны, и операции, регистрируемые в счетах производства и образования доходов по отраслям, состоящим из единиц однородного производства - с другой (С 6.1).

6.2. Схема межотраслевого баланса СНС

Схема межотраслевого баланса по методологии СНС отвечает известной открытой статистической модели, в которой выделяются три главные части (квадранты): внутренний или первый квадрант (I), боковое правое крыло (II квадрант), нижнее крыло (III квадрант).

Общая схема МОБ имеет следующий вид:

		Отрасли	Конечное использование	Всего использо- вано
Отрасли		Промежуточное потребление (I)	Конечное использование (II)	
Первичные затраты и ресурсы		Валовая до- бавленная стоимость (III)		
Всего ресурсов				

I квадрант содержит данные о промежуточном потреблении. Это квадратная таблица с отраслями по строкам и столбцам. В столбцах по каждой отрасли представлены затраты на производство продуктов по отраслям экономики, а по строкам показывается, как распределяются продукты каждой отрасли между всеми отраслями.

II квадрант отражает конечное использование. Здесь строки соответствуют отраслям - производителям, а столбцы - основным направлениям конечного использования: конечное потребление, валовое накопление и экспорт. Итог по строкам квадранта показывает общее конечное использование, а по строке I и II квадранта - общее использование.

III квадрант показывает стоимостную структуру ВДС. Он содержит данные как о первичных затратах в каждой отрасли, так и об общих ресурсах по каждому продукту. В верхней части этой таблицы столбцы соответствуют отраслям-производителям, а строки - основным компонентам добавленной стоимости (оплата труда, чистая прибыль, потребление основного капитала, чистые налоги, относящиеся к производству). В нижней части таблицы столбцы соответствуют продуктам, произведенным каждой отраслью, а строки показывают условные переброски продуктов из одной отрасли в другую, которые позволяют перейти от данных о фактическом выпуске данной отрасли к данным о распределенном выпуске продуктов (побочные продукты, смежные продукты и случайные продажи), импорте и о таких различных статьях, как торговая - транспортная наценка, налоги и, наконец, итог ресурсов.

Таким образом, по столбцам межотраслевого баланса показывается стоимостная структура валового выпуска отдельных отраслей, которая состоит из промежуточного потребления (I квадрант) и валовой добавленной стоимости (III квадрант). По строкам показано использование продуктов на промежуточное потребление (I квадрант) и конечное использование (II квадрант).

6.3. Регистрация потоков товаров и услуг в МОБ

Операции с товарами и услугами, учитываемые при разработке межотраслевого баланса, включают не только те, которые осуществляются на рынке между двумя хозяйственными единицами, но и так называемые операции "вне рынка" или нерыночные операции. Включение этих операций в ресурсы и использование необходимо для соблюдения формального равенства.

Таким образом, должны учитываться:

а) как в выпуске товаров и услуг, так и в составе конечного потребления домашних хозяйств:

- сельскохозяйственные и продовольственные продукты, произведенные населением для собственного потребления;
- продукты, предоставленные единицами, которые производят и используют их в качестве оплаты труда своих работников в натуральной форме;
- услуги, произведенные для собственного потребления владельцами жилых помещений;

б) как в выпуске товаров и услуг, так и в составе валового накопления:

- основные фонды, произведенные хозяйственным способом (за свой счет);
- изменение запасов материальных оборотных средств, находящихся у производителей;

в) как в выпуске товаров и услуг, так и в составе промежуточного потребления:

- товары и рыночные услуги, которые не будучи реализованы, потребляются внутри институциональных единиц, чья деятельность охватывает несколько классификационных групп NACE/CLIO, относящихся к одной отрасли (внутриотраслевое потребление);
- товары, специально определенные в NACE/CLIO, которые не будучи реализованы, потребляются в пределах тех же самых классификационных групп NACE/CLIO, в которых они произведены (потребление в пределах одной классификационной группы). Например, зерновые культуры и растения для посадки и посева; антрацит, потребляемый угольными шахтами в производстве угольных брикетов и т.д.

6.4. Распределенный и фактический выпуск

Выпуск, который находит отражение в балансе “ресурсы - использование”, характеризует производство конкретных продуктов. Этот выпуск называется “распределенным” или выпуском единиц однородного производства.

Выпуск, производимый отраслью, называется “фактическим” и он близок к выпуску соответствующего продукта. Но здесь нет строгого равенства, так как можно выделить отрасли внутри хозяйственной единицы только в том случае, если различаются процессы про-

изводства в отношении каждого из продуктов. Однако эта разбивка выдвигает методологические проблемы, если в результате единого технологического процесса производится наряду с основным также побочный продукт.

Среди побочных продуктов следует выделить исключительные (единственные) побочные продукты - это те, которые технологически связаны с производством других продуктов в той же самой классификационной группе и при этом не производятся ни в какой другой классификационной группе единиц (например, патока, связанная с производством сахара, относящиеся к одной классификационной группе) и обычные побочные продукты. Последние представляют собой побочные продукты, которые технологически связаны с производством других продуктов и производятся в нескольких классификационных группах единиц (например, водород, произведенный в процессе очистки нефти, технологически связан с производством нефтехимических и коксохимических продуктов, относящихся к другой классификационной группе, но также идентичен водороду, произведенному в группе "Другая основная химическая продукция").

Смежные продукты - это продукты, которые используются аналогично, но относятся к разным классификационным группам, так как методы их производства различны (например, кожаная, резиновая и пластиковая обувь).

Производство обычных побочных продуктов и смежных продуктов, а также "случайные продажи" органов государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства (они трактуются аналогично обычным побочным продуктам), включаются в фактический выпуск отраслей, которые их производят. Но также они должны учитываться в выпуске соответствующего продукта (С 3.7).

Переход от фактического выпуска к распределенному осуществляется следующим образом:

фактический выпуск отрасли

± трансферты обычных побочных продуктов
± трансферты смежных продуктов
± трансферты случайных продаж, произведенных
нерыночными отраслями органов государственного
управления и некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства

= распределенный выпуск продукта

Для экономики в целом эти трансферты погашают друг друга и поэтому распределенный выпуск товаров и услуг равен фактическому выпуску.

Стоимость фактического выпуска продукции для каждой отрасли равна сумме двух следующих элементов:

- а) промежуточного потребления, которое показывает использование различных продуктов для производства данного продукта;
- б) валовой добавленной стоимости.

Разница между валовым выпуском и промежуточным потреблением есть валовая добавленная стоимость отрасли:

$$ВДС_j = ВВ_j - ПП_j$$

6.5. Основное уравнение валового внутреннего продукта (ВВП)

Для каждого продукта i имеет место следующее формальное равенство:

$$ВВ_i + ИМП_i = ПП_i + КП_i + ВНОК_i + ИЗ_i + ЭКС_i \quad (1)$$

Для группы продуктов в результате суммирования получаем:

$$\sum_i ВВ_i + \sum_i ИМП_i = \sum_i ПП_i + \sum_i КП_i + \sum_i ВНОК_i + \sum_i ИЗ_i + \sum_i ЭКС_i \quad (2)$$

Кроме того известно, что:

- сумма валовых выпусков всех отраслей национальной экономики равна сумме выпусков всех продуктов, так как сальдо трансфертов обычных побочных и смежных продуктов, а также случайных продаж для экономики в целом равно нулю;
- промежуточное потребление по всем продуктам равно промежуточному потреблению по всем отраслям.

Следовательно, применительно к отрасли j имеем:

$$\sum_i ВВ_i = \sum_j ВВ_j \quad \text{и} \quad \sum_i ПП_i = \sum_j ПП_j \quad (3)$$

Тогда равенство (2) принимает следующий вид:

$$\sum_j VV_j + \sum_i ИМП_i = \sum_j ПП_j + \sum_i КП_i + \sum_i ВНОК_i + \sum_i ИЗ_i + \sum_i ЭКС_i \quad (4)$$

или

$$\sum_j VV_j - \sum_j ПП_j = \sum_i КП_i + \sum_i ВНОК_i + \sum_i ИЗ_i + \sum_i (ЭКС_i - ИМП_i) \quad (5)$$

$$\sum_j ВДС_j = \sum_i КП_i + \sum_i ВНОК_i + \sum_i ИЗ_i + \sum_i (ЭКС_i - ИМП_i) \quad (6)$$

ВВП = конечное использование - импорт

6.6. Система оценки показателей межотраслевого баланса

При разработке межотраслевого баланса его показатели могут быть оценены в:

- ценах покупателей;
- ценах производителей;
- основных ценах.

В зависимости от системы оценки принято составлять три разновидности таблиц межотраслевого баланса. Схемы указанных балансов приведены ниже (С 6.2, С6.3, С6.4).

Главное отличие в оценках состоит в отражении торгово-транспортной наценки и чистых налогов на продукты. Другие налоги и субсидии на производство учитываются в одной и той же сумме, независимо от способа оценки.

Каждый вид оценки имеет свои достоинства. Так, межотраслевой баланс в ценах покупателей отражает реальный механизм формирования стоимостной оценки производимых и используемых продуктов, в которой учитываются транспортные, снабженческие, торговые, заготовительные расходы (наценки), налоги и субсидии на продукты. В то же время, межотраслевой баланс в основных ценах и ценах производителей дает более точную информацию о затратах на производство продукции.

6.7. Методы расчета ВВП

ВВП является основным сводным показателем операций с товарами и услугами.

Определение. ВВП представляет собой конечный результат производственной деятельности единиц - резидентов и характеризует рыночную стоимость всех видов конечных продуктов, произведенных во всех секторах экономики.

Данные таблицы межотраслевого баланса позволяют рассчитать ВВП тремя методами:

- производственным или по добавленной стоимости:

$$\text{ВВП} = \text{ВДС} + \text{ЧН на продукты и импорт}$$

- методом конечного использования или по расходам:

$$\text{ВВП} = \text{КП} + \text{ВН} + \text{Сэ-и}$$

- распределительным или по доходам:

$$\text{ВВП} = \text{ОТ} + \text{ВПЭ} + \text{ЧН на производство и импорт}$$

При расчете производственным методом ВВП получается как разность между выпуском товаров и услуг в целом по стране, с одной стороны, и промежуточным потреблением - с другой, или как сумма валовых добавленных стоимостей, создаваемых в отраслях экономики. При этом объёмы валовых добавленных стоимостей по отраслям рассчитываются в основных ценах, т.е. не включающих налоги на продукты, но включающих субсидии на продукты. Для расчета ВВП в рыночных ценах необходимо добавить чистые (за вычетом субсидий) налоги на продукты и импорт.

ВВП, рассчитанный методом конечного использования, представляет собой сумму расходов всех секторов экономики на конечное потребление, валовое накопление (валовое накопление основных фондов, изменение запасов материальных оборотных средств, чистое приобретение ценностей) и чистого экспорта.

Распределительный метод исчисления ВВП является одним из трех методов, применяемых Госкомстатом России в рамках расчетов по СНС. Однако он не является основным, поскольку в соответствии с принятой методологией не все показатели доходов получаются путем прямого счета, часть из них исчисляется балансовым методом.

Формирование ВВП по источникам доходов отражает первичные доходы, получаемые единицами, непосредственно участвующими в производстве, а также органами государственного управления и некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства. В этом расчете валовая прибыль / валовой смешан-

ный доход является балансирующей статьей и определяется как разница между ВВП, рассчитанным производственным методом, в рыночных ценах и оплатой труда наемных работников и чистыми налогами на производство и импорт.

6.8. Пример построения МОБ

Используя информацию, относящуюся к отраслям, сектору ОГУ, и технологические коэффициенты, указанные ниже, заполните таблицу МОБ, оцените ВВП и проверьте, достигается ли балансовое равенство операций с товарами и услугами.

отрасли	1	2	3	4*	тор- говля	ито- го ПП	КП		ВНОК	Экс.	Всего
продукты							ДХ	ОГУ			использ
I	10	30	10		20		60	-	-		
II		20	20	6	10		140	-	200		
III		10	10		10		100	-	-		
IV	-	-	-	-	-		20		-	-	
Итого ПП											
ВДС											
ВВ	60	320	120		180						
торгово- трансп. наценка	60	100	20	-	-180	0					
НДС	20	20	20	-	-						
Импорт	18	36	36	-	-						
Налоги на импорт		4	4	-	-						
Всего ресурсов					0						

* Отрасль, производящая нерыночные услуги ОГУ.

Счета сектора «Органы государственного управления»

Счет производства

ПП	20	Валовой выпуск	
ВДС			

Счет образования доходов

ОТ	14	ВДС	
ВПр			

Счет распределения доходов

Проценты выплаченные	6	ВПр	
Пособия по соц.обеспечению	24	Налоги на производство	60
Субсидии на производство	14	Налоги на импорт	10
ВРД		Проценты полученные	4

Счет использования доходов

КП	20	ВРД	
ВСб			

Счет операций с капиталом

Амортизация	6	ВСб	
Чистое кредитование	10		

Технологические коэффициенты

отрасли продукты	1	4
I	-	1/4
II	1/15	-
III	1/10	1/10
IV	-	-

Решение

Оно выполняется в два этапа:

I этап заключается в непосредственном заполнении таблицы МОБ, исходя из известных данных, а также тех, которые легко могут быть из них получены;

II этап состоит в использовании информации, представленной в счетах сектора ОГУ.

1. Использование технологических коэффициентов (коэффициентов прямых затрат)

Технологический коэффициент есть отношение промежуточного потребления продукта отраслью к выпуску этой отрасли.

Введем обозначения:

c_{ij} – промежуточное потребление i – го продукта j – ой отрасли;

x_j – выпуск отрасли j .

Тогда соответствующий технологический коэффициент a_{ij} может быть представлен в виде: $a_{ij} = c_{ij} / x_j$.

Исходя из данного определения, легко подсчитать промежуточное потребление c_{21} и c_{31} . Получаем:

$$c_{21} = 1/15 \times 60 = 4 \text{ и } c_{31} = 1/10 \times 60 = 6.$$

В любом случае пока нельзя использовать два других коэффициента a_{14} и a_{24} для подсчета промежуточного потребления отрасли 4, так как для этого необходимо знать выпуск данной отрасли.

Тем не менее можно продолжить заполнение таблицы МОБ:

- В первых трех колонках, суммирую промежуточное потребление различных продуктов, определяем общее промежуточное потребление отраслей 1, 2 и 3.
- Вычитая это промежуточное потребление из соответствующих выпусков, получаем валовую добавленную стоимость трех первых отраслей.
- Рассчитываем общие ресурсы по отраслям 2 и 3, суммируя во второй и третьей колонке различные строки, начиная со строки «Выпуск». Эта сумма равна общему использованию продуктов данных отраслей.
- Определяем промежуточное потребление продукта II по всем отраслям экономики: $4 + 20 + 20 + 6 + 10 = 60$, а затем рассчитываем экспорт по данному продукту как разность между общим использованием, определенным ранее, и другими направлениями использования. Действительно:

$$\text{Экспорт} = \text{Общее использование} - (\text{ПП} + \text{КП} + \text{ВНОК})$$

Таблица МОБ, заполненная на первом этапе представлена ниже. В ней новые результаты выделены жирным шрифтом.

отрасли	1	2	3	4*	тор-	ито-	КП		ВНОК	Экс.	Всего
продукты					говля	го	ДХ	ОГУ			использ
I	10	30	10		20		60	-	-		
II	4	20	20	6	10	60	140	-	200	80	480
III	6	10	10		10		100	-	-		200
IV	-	-	-	-	-		20		-	-	
Итого ПП	20	60	40		40		320		200		
ВДС	40	260	80								
ВВ	60	320	120		180						
торгово- трансп.	60	100	20	-	-180	0					

наценка						
НДС	20	20	20	-	-	60
Импорт	18	36	36	-	-	90
Налоги на импорт		4	4	-	-	
Всего ресурсов		480	200		0	

2. Использование счетов сектора ОГУ

Прежде всего отметим, что в счете распределения доходов ОГУ показана общая сумма налогов на импорт. Зная ее и налоги на импорт продуктов, относящихся к отраслям 2 и 3, определяем налог на импорт, включаемый в ресурсы отрасли 1, как разность: $10 - (4 + 4) = 2$. Рассчитаем общие ресурсы отрасли 1, что позволяет определить соответствующее общее использование продукта этой отрасли.

Наконец, заполняем недостающей информацией счета ОГУ.

Счет производства

ПП	20	Валовой выпуск	40
ВДС	20		

Счет образования доходов

ОТ	14	ВДС	20
ВПр	6		

Счет распределения доходов

Проценты выплаченные	6	ВПр	6
Пособия по соц.обеспечению	24	Налоги на производство	60
Субсидии на производство	14	Налоги на импорт	10
ВРД	36	Проценты полученные	4

Счет использования доходов

КП	20	ВРД	36
ВСб	16		

Счет операций с капиталом

Амортизация	6	ВСб	16
Чистое кредитование	10		

Зная выпуск нерыночной отрасли ОГУ, который определяется по сумме производственных затрат (в нашем случае это: ПП + ОТ + ПОК), можно используя технологические коэффициенты, как и на первом этапе, подсчитать недостающие компоненты промежуточного потребления отрасли 4.

Итак, осталось заполнить пустые клетки таблицы МОБ, и мы даем возможность читателю осуществить проверку правильности выполненных расчетов на основании данных таблицы МОБ представленной ниже, где результаты второго этапа снова выделены жирным шрифтом.

отрасли	1	2	3	4*	тор-	ито-	КП		ВНОК	Экс.	Всего
продукты					говля	го ПП	ДХ	ОГУ			использ
I	10	30	10	10	20	80	60	-	-	20	160
II	4	20	20	6	10	60	140	-	200	80	480
III	6	10	10	4	10	40	100	-	-	60	200
IV	-	-	-	-	-	-	20	20	-	-	40
Итого ПП	20	60	40	20	40	180	320	20	200	160	880
ВДС	40	260	80	20	140	540					
ВВ	60	320	120	40	180	720					
торгово- трансп. наценка	60	100	20	-	-180	0					
НДС	20	20	20	-	-	60					
Импорт	18	36	36	-	-	90					
Налоги на импорт	2	4	4	-	-	10					
Всего ресурсов	160	480	200	40	0	880					

Подсчет ВВП производственным методом производится по формуле:

$$\text{ВВП} = \text{ВДС} + \text{НДС} + \text{Налоги на импорт}$$

или

$$\text{ВВП} = 540 + 60 + 10 = 610$$

Что касается основного равенства с товарами и услугами, то оно достигается, если верно равенство «Ресурсы - Использование»:

$$\text{ВВП} + \text{И} = \text{КП} + \text{ВНОК} + \text{Экс}$$

Подставляем полученные числовые значения и получаем равенство:

$$610 + 90 = (320 + 20) + 200 + 160$$

Таблица “Затраты - Выпуск”
Инструмент синтеза операций с товарами и услугами

Выпуск (Произ- водство)	Импорт	Торгово- транспортны е наценки	Таможен- ные пошлины	НДС на продукты	Продукты	Отрасли	Конечное потреб- ление	ВНОК 1)	ИЗ 2)	Экспорт
Таблица ресурсов					Продукты	Таблица промежуточных затрат	Таблица конечного использования			

Счет
производства
по отраслям

Трансферты и
случайные
продажи

ВВП

Счет
образования
дохода
по отраслям

1) ВНОК - Валовое накопление основного капитала
2) ИЗ - Изменение запасов материальных оборотных средств

С 6.2

Общая схема межотраслевого баланса в ценах покупателей

	Промежуточное потребление	Конечное использование			Всего использовано
	Отрасли экономики	Конечное потребление	Валовое накопление	Экспорт	
Товары (услуги) в ценах покупателей по отраслям - производителям	I квадрант	II квадрант			1)
Транспортная наценка при доведении товаров до потребителя					
Наценки торговли, МТС заготовок при доведении товаров до потребителя					
Товары (услуги) в ценах покупателей - итого использовано					
Оплата труда	III квадрант	1) "Всего ресурсы в ценах покупателей" по отдельным колонкам (отраслям) = "Товары (услуги) в ценах покупателей по отраслям-производителям", "Всего использовано" по соответствующим строкам (отраслям).			
Другие налоги на производство (чистые)					
Валовая прибыль и смешанные доходы					
Валовая добавленная стоимость в основных ценах					
Чистые налоги на продукты					
Выпуск в ценах покупателей					
Импорт					
Всего ресурсы в ценах покупателей	1)				

С 6.3

**Общая схема межотраслевого баланса
в ценах производителей**

	Промежуточное потребление	Конечное использование			Всего ис- поль- зовано
	Отрасли экономики	Конечное потребление	Валовое накопление	Экс- порт	
Товары (услуги) в це- нах производителей по отраслям - произведи- телям	I квадрант	II квадрант			1)
Транспортная наценка на использованные товары					
Наценки торговли, МТС заготовок на использо- ванные товары					
НДС и чистые налоги на импорт					
Итого использовано в ценах покупателей					
Оплата труда	III квадрант	1) “Всего ресурсы в ценах произ- водителей” по отдельным колонкам отраслям) = “Товары (услуги) в ценах по отраслям-производителям”, “Всего использовано” по соответствующим строкам (отраслям).			
Чистые налоги на про- дукты (кроме НДС и чистых налогов на им- порт)					
Другие налоги на про- изводство (чистые)					
Валовая прибыль и смешанные доходы					
Валовая добавленная стоимость в ценах производителей					
Выпуск в ценах производителей					
Импорт					
Всего ресурсы в ценах производителей	1)				

С 6.4

Общая схема межотраслевого баланса в основных ценах

	Промежуточное потребление	Конечное использование			Всего использовано
	Отрасли экономики	Конечное потребление	Валовое накопление	Экспорт	
Товары (услуги) в основных ценах по отраслям-производителям	I квадрант	II квадрант			1)
Транспортная наценка на использованные товары					
Наценки торговли, МТС заготовок на использованные товары					
Чистые налоги на продукты в использованных товарах					
Итого использовано в ценах покупателей					
Оплата труда	III квадрант	1) “Всего ресурсы в основных ценах” по отдельным колонкам (отраслям) = “Товары (услуги) в основных ценах по отраслям-производителям”, “Всего использовано” по соответствующим строкам (отраслям).			
Другие налоги на производство (чистые)					
Валовая прибыль и смешанные доходы					
Валовая добавленная стоимость в основных ценах					
Выпуск в основных ценах					
Импорт					
Всего ресурсы в основных ценах	1)				

С 6.5

3 метода исчисления ВВП

производственный метод \longleftrightarrow счета производства
сумма валовых добавленных стоимостей по отраслям

метод конечного
использования
(по расходам) \longleftrightarrow балансы “ресурсы -
использование”
сумма конечного использования - импорт

распределительный метод \longleftrightarrow счета образования доходов
(по доходам)
сумма использования валовых добавленных стоимостей по
отраслям

С 6.6

В В П

ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ

=

КОНЕЧНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ - ИМПОРТ

=

ВАЛОВАЯ ДОБАВЛЕННАЯ СТОИМОСТЬ

+

ЧИСТЫЕ НАЛОГИ НА ПРОДУКТЫ (кроме НДС)

+

НДС

+

ЧИСТЫЕ НАЛОГИ НА ИМПОРТ

=

ОПЛАТА ТРУДА

+

ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ ЭКОНОМИКИ

+

НАЛОГИ НА ПРОИЗВОДСТВО И ИМПОРТ

-

СУБСИДИИ НА ПРОИЗВОДСТВО И ИМПОРТ

Используемая литература

1. Pratique de la statistique les comptes nationaux.- Tom 1, Eurostat, INSEE, 1995.
2. Edith Archambault. Comptabilite Nationale. - 5-e edition. Economica, Paris, 1995.
3. Европейская система интегрированных экономических счетов / Редколл.: Ю.Н.Иванов, В.М.Проскуряков и др.- Экономика; МНПП "ЭСИ", 1992.
4. Система национальных счетов - инструмент макроэкономического анализа: Учеб. пособие / Под ред. Ю.Н.Иванова. - М.: Финстатинформ, 1996.
5. Национальное счетоводство / МЭСИ: Учебник / Под ред. Г.Д.Кулагиной.- М.: Финансы и статистика, 1997.

ПРИЛОЖЕНИЕ

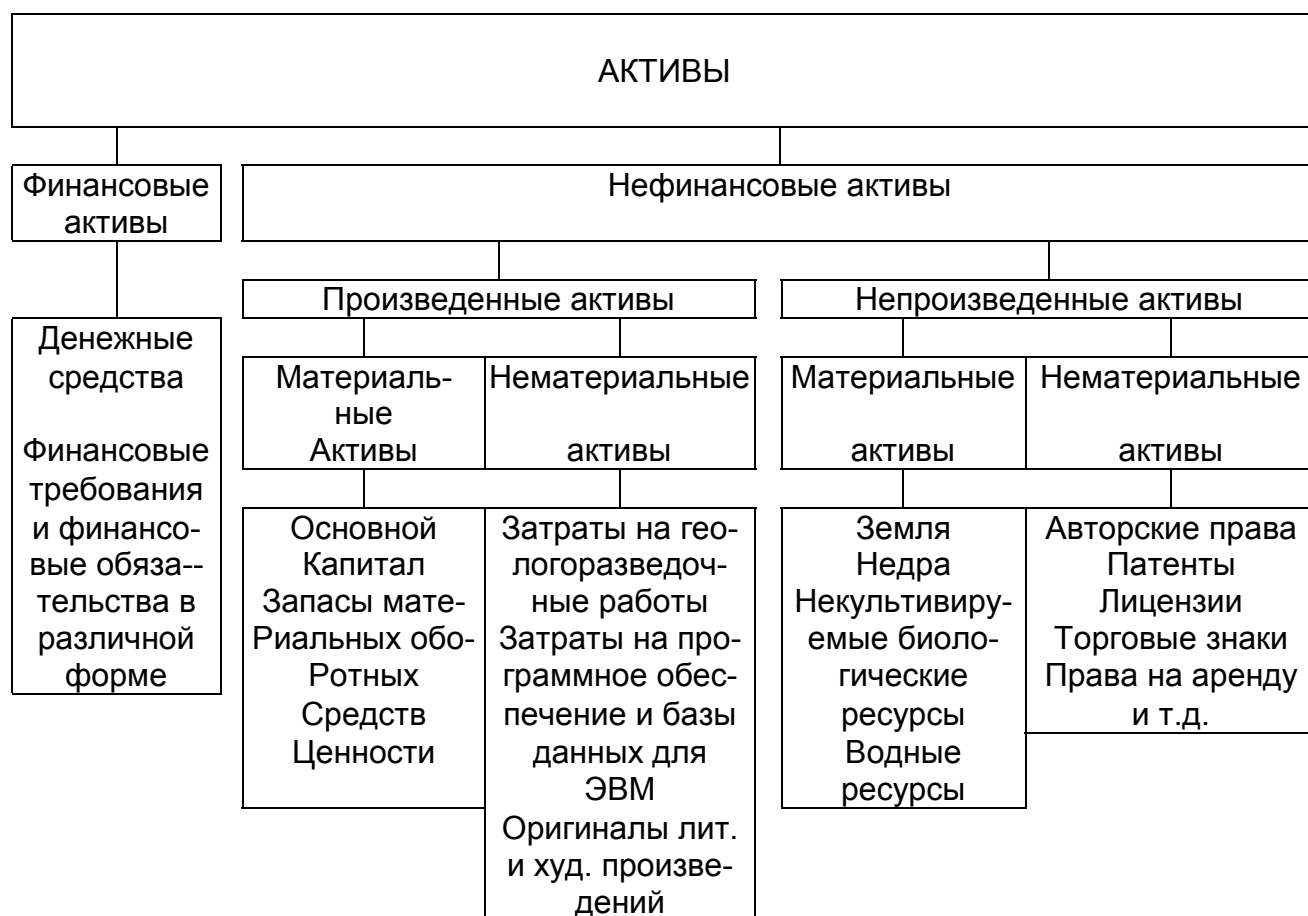
КЛАССИФИКАЦИИ

1. Классификация экономических активов

Экономические активы - это объекты, для которых характерны следующие признаки:

1) в отношении таких объектов институционные единицы осуществляют права собственности (индивидуально или коллективно);

2) собственники таких объектов получают экономическую выгоду в результате владения ими или использования их в течение определённого времени.



2. КЛАССИФИКАЦИЯ ИНСТИТУЦИОННЫХ СЕКТОРОВ И СУБСЕКТОРОВ

Сектор и субсектор
Нефинансовые предприятия
Финансовые учреждения: кредитные учреждения страховые предприятия
Органы государственного управления: центральное правительство местное правительство фонды социального обеспечения
Частные некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства
Домашние хозяйства
"Остальной мир": страны - члены СНГ институты СНГ третьи страны и международные организации

3. ФРАГМЕНТ КЛАССИФИКАЦИИ ОТРАСЛЕЙ И ПРОДУКТОВ
NACE/CLIO (44 отрасли)

NACE/CLIO Отрасли	NACE/CLIO Группы	Содержание
01		ТОВАРЫ
		Сельскохозяйственные, лесные и рыбные продукты
	011	Продукция сельского и лесного хозяйства растительного происхождения
	012	Вино
	013	Оливковое масло неочищенное
	014	Продукция животного происхождения сельского хозяйства и охоты
	019	Импортируемые сельскохозяйственные продукты
	020	Лесные продукты
03	030	Рыбные продукты
		Уголь, лигнит (бурый уголь) и брикеты
	111	Уголь и угольные брикеты
05	112	Лигнит (бурый уголь) и брикеты из бурого угля
	120	Продукты коксования

4. КЛАССИФИКАЦИЯ ПРОДУКТОВ NACE/CLIO (44 отрасли)

ТОВАРЫ

Сельскохозяйственные, лесные и рыбные продукты
Уголь, лигнит (бурый уголь) и брикеты
Продукты коксования
Сырая нефть, природный газ и нефтепродукты
Электроэнергия, газ, пар и вода
Производство и переработка радиоактивных материалов и руд
Черные и цветные руды и металлы (нерадиоактивные)
Нерудные ископаемые
Химическая продукция
Металлопродукция, кроме продукции машиностроения и транспортных средств
Продукция сельскохозяйственного и промышленного машиностроения
Канцелярские машины и оборудование для обработки информации, точные и оптические инструменты
Электротовары
Автомобили
Другие транспортные средства
Мясо, мясопродукты и консервы, другие продукты от убоя скота
Молоко и молочные продукты
Другие пищевые продукты
Этиловый спирт из растительных продуктов и изделия из него
Табачные изделия
Ткани и одежда
Кожи, кожаные изделия, обувь
Лесоматериалы, продукция из дерева и мебель
Бумага и печатная продукция
Резиновые и пластмассовые изделия
Другая промышленная продукция
Строительство

РЫНОЧНЫЕ УСЛУГИ

Услуги по утилизации отходов и ремонту
Оптовая и розничная торговля
Услуги жилищного хозяйства и общественного питания
Услуги внутреннего транспорта
Услуги морского и воздушного транспорта
Вспомогательные транспортные услуги
Услуги связи

Услуги финансовых и страховых учреждений
 Деловые услуги, предоставляемые предприятиям
 Услуги по сдаче в аренду недвижимого имущества
 Рыночные услуги в области образования и научных исследований
 Рыночные услуги в области здравоохранения
 Услуги в области отдыха и культуры, бытовые услуги, другие рыночные услуги

НЕРЫНОЧНЫЕ УСЛУГИ

Услуги обществу в целом
 Нерыночные услуги в области образования и научных исследований за счет государства и частных некоммерческих организаций
 Нерыночные услуги в области здравоохранения за счет государства и частных некоммерческих организаций
 Домашние услуги и другие нерыночные услуги

5. КЛАССИФИКАЦИЯ СЧЕТОВ И БАЛАНСИРУЮЩИХ СТАТЕЙ

Счет	Балансирующая статья
Счет товаров и услуг	Счет балансируется в соответствии с принятыми определениями
Счет производства	Добавленная стоимость: валовая чистая
Счет образования доходов	Прибыль / смешанный доход: валовой чистый
Счет распределения доходов	Располагаемый доход: валовой чистый
Счет использования доходов	Сбережение: валовое чистое
Счет капитальных затрат	Чистое кредитование (+) / чистое заимствование (-)
Финансовый счет	Чистое изменение финансовых активов и пассивов

6. КЛАССИФИКАЦИЯ ОПЕРАЦИЙ С ТОВАРАМИ И УСЛУГАМИ

Операция
Выпуск товаров и услуг
Выпуск товаров
Выпуск рыночных услуг, кроме условно исчисленного выпуска банковских услуг
Условно исчисленный выпуск банковских услуг
Выпуск нерыночных услуг
Промежуточное потребление
Конечное потребление
Конечное потребление резидентов (т.е. отечественных домашних хозяйств) на экономической территории данной страны (1)
Конечное потребление домашних хозяйств - резидентов в "остальном мире" (2)
Конечное потребление домашних хозяйств-нерезидентов на экономической территории данной страны (3)
Конечное национальное потребление (1+2)
Конечное потребление на экономической территории данной страны (1+3)
Валовое накопление
Валовое накопление основного капитала
Изменение запасов материальных оборотных средств
Чистые покупки ценностей
Экспорт товаров и услуг
Экспорт товаров
Экспорт услуг
Импорт товаров и услуг
Импорт товаров
Импорт услуг
Чистые покупки земли и нематериальных активов
Чистые покупки земли
Чистые покупки нематериальных активов
Потребление основного капитала

7. КЛАССИФИКАЦИЯ РАСХОДОВ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ НА КОНЕЧНОЕ ПОТРЕБЛЕНИЕ ПО НАЗНАЧЕНИЮ

1. Пищевые продукты, напитки и табачные изделия

1.1 Пищевые продукты

1.1.1 Хлеб и хлебопродукты

1.1.2 Мясо

1.1.3 Рыба

1.1.4 Молоко, сыр, яйца

1.1.5 Масла и жиры

1.1.6 Фрукты и овощи (кроме картофеля и других клубней)

1.1.7 Картофель, маниок и другие клубни

1.1.8 Сахар

1.1.9 Кофе, чай, какао

1.1.10 Другие пищевые продукты, включая консервы и кондитерские изделия

1.2. Безалкогольные напитки

1.3. Алкогольные напитки

1.4. Табачные изделия

2. Одежда и обувь

2.1. Одежда, включая ремонт

2.1.1 Одежда

2.1.2 Ремонт одежды

2.2. Обувь, включая ремонт

2.2.1 Обувь

2.2.2 Ремонт обуви

3. Валовая квартирная плата, топливо и энергия

3.1 Валовая квартирная плата и плата за воду

3.1.1 Валовая квартирная плата

3.1.2 Плата за воду

3.2 Топливо и энергия

3.2.1 Электричество

3.2.2 Газ

3.2.3 Жидкое топливо

3.2.4 Прочее топливо

4. Мебель, домашние принадлежности и оборудование и пользование ими

4.1 Мебель, арматура, ковры, прочее покрытие для пола и ремонт

4.1.1 Мебель, арматура, ковры, прочее покрытие для пола

4.1.2 Ремонт мебели, арматуры, ковров, прочего покрытия для пола

4.2 Текстильные изделия для домашнего обихода, прочее домашнее оборудование и ремонт

4.2.1 Текстильные изделия для домашнего обихода, прочее

домашнее оборудование

4.2.2 Ремонт текстильных изделий для домашнего обихода и домашних предметов

4.3 Нагревательные приборы и приборы для приготовления пищи, холодильники, стиральные машины и подобные основные приборы домашнего обихода, включая установку и ремонт

4.3.1 Нагревательные приборы и приборы для приготовления пищи, холодильники, стиральные машины и подобные основные приборы домашнего обихода, включая установку

4.3.2 Ремонт нагревательных приборов и приборов для приготовления пищи, холодильников, стиральных машин и подобных основных приборов домашнего обихода

4.4 Стеклянная посуда, столовая посуда и домашняя утварь, включая ремонт

4.4.1 Стеклянная посуда, столовая посуда и домашняя утварь

4.4.2 Ремонт стеклянной посуды, столовой посуды и домашней утвари

4.5 Ведение домашнего хозяйства, кроме домашних услуг

4.5.1 Товары домашнего обихода недлительного пользования

4.5.2 Бытовые услуги, исключая домашние услуги

4.6 Домашние услуги

5. Расходы на медицинское обслуживание и прочие виды расходов на медицину

5.1 Медикаменты и фармацевтические товары

5.2 Терапевтические приборы и оборудование

5.3 Услуги врачей, сестер и прочих практикующих медицинских работников

5.4 Больничный уход и аналогичные статьи

5.5 Сборы за обслуживание в области страхования от несчастных случаев и на случай болезни

6. Транспорт и связь

6.1 Личные транспортные средства

6.2 Эксплуатация личных транспортных средств

6.2.1 Шины и камеры, запасные части и принадлежности; расходы на ремонт

6.2.2 Бензин, керосин и смазочные масла

6.2.3 Прочие расходы

6.3 Оплачиваемый транспорт

6.4 Связь

7. Услуги в области отдыха, развлечений, образования и культуры

- 7.1 Оборудование и принадлежности, включая ремонт
 - 7.1.1 Радиоприемники и телевизоры, граммофоны и т.д.
 - 7.1.2 Фотооборудование, музыкальные инструменты, лодки и прочие основные товары длительного пользования
 - 7.1.3 Прочие товары для отдыха и развлечений
 - 7.1.4 Отдельные предметы и запасные части товаров для развлечений и отдыха, их ремонт
- 7.2 Обслуживание в области развлечений, отдыха и культурных мероприятий, не включая гостиницы, рестораны и кафе
- 7.3 Книги, газеты и журналы
- 7.4 Образование

8. Прочие товары и услуги

- 8.1 Личные услуги и уход
 - 8.1.1 Услуги парикмахерских и косметических кабинетов и т.д.
 - 8.1.2 Товары для личных нужд
- 8.2 Другие товары
 - 8.2.1 Ювелирные изделия, часы, кольца и драгоценные камни
 - 8.2.2 Прочие личные товары
 - 8.2.3 Канцелярские и чертежные принадлежности и запасы
- 8.3 Расходы в ресторанах, кафе и гостиницах
 - 8.3.1 Расходы в ресторанах и кафе
 - 8.3.2 Расходы в гостиницах и аналогичных жилых помещениях
- 8.4 Комплексные услуги, связанные с путешествиями
- 8.5 Финансовые услуги
- 8.6 Прочие услуги

8. КЛАССИФИКАЦИЯ РАСХОДОВ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ ПО НАЗНАЧЕНИЮ

- 1. Расходы общего государственного обслуживания
 - 1.1. Общее управление
 - 1.2. Внешние дела
 - 1.3. Общественный порядок и безопасность
 - 1.4. Научные исследования общего характера
- 2. Расходы на оборону
- 3. Расходы на образование

- 3.1. Общее управление, руководство и научные исследования
- 3.2. Школы, университеты и другие учебные заведения
- 3.3. Вспомогательные услуги

4. Расходы на здравоохранение

- 4.1. Общее управление, руководство и научные исследования
- 4.2. Больницы и клиники
- 4.3. Индивидуальное обслуживание в области здравоохранения

5. Расходы на социальное страхование и социальное обеспечение

- 5.1. Социальное страхование и помощь
- 5.2. Услуги в области социального обеспечения

6. Расходы на жилищные и коммунальные услуги

- 6.1. Жилищное хозяйство
- 6.2. Коммунальное развитие
- 6.3. Санитарное обслуживание

7. Расходы на прочее коммунальное и социальное обслуживание

- 7.1. Организация отдыха и связанное с этим культурное обслуживание
- 7.2. Религия и услуги, не включенные в другие категории

8. Расходы на экономические услуги

- 8.1. Общее управление, руководство и научные исследования
- 8.2. Сельское хозяйство, лесное хозяйство, рыболовство и охота
- 8.3. Добывающая промышленность, обрабатывающая промышленность и строительство
- 8.4. Электроэнергия, газ, пар и вода
- 8.5. Дороги
- 8.6. Внутренние водные пути и порты
- 8.7. Прочие виды транспорта и связи
- 8.8. Прочие виды экономического обслуживания

9. Прочие функции

- 9.1. Мероприятия, связанные с государственным долгом
- 9.2. Трансферты общего характера другим государственным органам
- 9.3. Расходы в связи с катастрофами и другими стихийными бедствиями
- 9.4. Расходы не включенные в другие категории